



Minute papillon!

François GAGNON
Président ERA France
& ERA Europe

LIBÉREZ VOTRE, l'entreprendre!

- TRANSACTION
 - LOCATION
 - GESTION
 - SYNDIC





DEVENEZ Franchisé!



ERAimmobilier.com

ERA IMMOBILIER ?



Notre histoire

Le réseau ERA a été créé en 1971 dans l'état du Kansas, aux

Etats-Unis, par Jim Jackson, un agent immobilier. Pour **augmenter son chiffre d'affaires**, celui-ci a été le premier à penser à utiliser le télécopieur, dont l'usage commençait tout juste à se répandre dans le monde professionnel, pour échanger les coordonnées de ses clients acquéreurs et vendeurs avec d'autres agences.

Très rapidement, le réseau ERA a passé les frontières du Kansas pour se développer sur tout le territoire américain. Par la suite, ses agences n'ont cessé d'exploiter les avancées apportées par les **nouvelles technologies pour accroître leurs parts de marché** aux Etats-Unis.

En 1993, les dirigeants prennent la décision d'exporter leurs méthodes et leur savoir-faire en Europe. La France est le pays élu pour y ouvrir la première agence. François Gagnon, l'actuel Président ERA France et Europe, est appelé aux commandes. L'ambition pour ERA est claire : développer sur ce continent un réseau aussi puissant qu'aux Etats-Unis.

Les acteurs

La marque ERA Immobilier appartient au groupe Anywhere,
leader mondial des franchises immobilières. Sous cette bannière, des enseignes
internationales de renom (Century 21, Coldwell Banker, Sotheby's International Realty...) se
côtoient, totalisant plus de 13 000 agences et 300 000 professionnels dans plus de 115 pays. Cette
envergure mondiale se traduit pour les franchisés ERA par un partage d'expertise unique, des outils
digitaux performants, une innovation constante et de puissantes ressources marketing, garantissant ainsi la
croissance et le succès de chaque agence.

Francois Gagnon, notre président ERA France & ERA Europe nous raconte son histoire lorsqu'il a lancé, il y a plus de 30 ans, ERA Immobilier en Europe : « Ce qui m'a tout de suite séduit, c'est l'ADN même du réseau : un modèle basé sur la **coopération entre agences**, une **technologie avant-gardiste**, et une **formation continue** pour les franchisés. ERA n'est pas seulement un réseau immobilier ; c'est une véritable **communauté d'entrepreneurs** qui partagent une vision commune de l'immobilier : celle d'un métier qui allie **excellence professionnelle et innovation**. »

Le marché immobilier connaît des mutations importantes, mais c'est une opportunité pour les acteurs comme ERA qui savent s'adapter et **anticiper les besoins**. Nous avons à cœur de continuer à former et à soutenir nos franchisés pour qu'ils deviennent des **experts reconnus** dans leur secteur local.

EN SAVOIR









mafranchiseera.com



01 39 24 69 00



expansion@erafrance.com

ERA IMMOBILIER rentable



RENTABILITÉ 2,5X SUPÉRIEURE

à une agence indépendante



CHIFFRE D'AFFAIRES DÈS 350 000 €

la 2e année



STRUCTURE RH FLEXIBLE

Agents co., salariés, VRP



PARTENARIATS NATIONAUX

Remises jusqu'à 50%



ACHATS CENTRALISÉS ENTRE AGENCES

pour plus de marge

UNE NOTORIÉTÉ PUISSANTE, l'international En France et à l'international



1er réseau d'agences immobilières en franchise en Europe



Plus de 2 300 agences ERA dans le monde



Présence dans près de 40 pays sur 4 continents



Campagnes TV d'envergure, notamment sur TF1 avec The Voice



Présence digitale massive : clips vidéo impactant, sponsorisation puissante sur les réseaux sociaux



Avis Google exceptionnels : moyenne de 4,9/5!

Faisant de ERA le 1er réseau immobilier de France en satisfaction client

LA FRANCHISE (a vous gagne!



ERA IMMOBILIER





TOUS VOS tages



- Formation continue certifiante
- Marketing puissant et innovant
- Accompagnement personnalisé au quotidien
- Solutions digitales performantes et intégrées
 - Rentabilité 2,5x supérieure à une agence indépendante

CE QUE ERA VA Faire pour vous



Formations

commerciales, juridiques, managériales et digitales



Coaching individuel et collectif

pour aller plus vite, plus loin



Vous faire rayonner avec une communication puissante

Campagnes TV nationales et forte présence sur les réseaux sociaux



Vous propulser dans le digital, sans effort technique

Création de vos sites internet personnalisés (agence, négociateurs, prestige)



Vous sécuriser juridiquement

Veille législative continue, outils et conseils pour rester conforme

CONDITIONS ET Formations



Pas besoin d'être agent immobilier pour ouvrir une agence ERA!

Le réseau accompagne les candidats à l'**obtention de la carte professionnelle**



Formations obligatoires assurées par ERA :

Management • Technique de vente • Digital • Juridique



Stratégie digitale complète incluse :

Site national • Site agence personnalisé • Sites collaborateurs dédiés • Site ERA Prestige • CRM intégré



Accompagnement sur-mesure selon le profil du franchisé :

- En présentiel et en distanciel
- Suivi régulier par des formateurs et animateurs de réseau

2 À 6%

DE ROYALTIES 0,5 À 2%

DE FRAIS DE COMMUNICATION

22,5 K€

DE DROITS D'ENTRÉE



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes Actions de formation





ON PARLE DE NOUS dients

DES FORMATIONS AU TOP ET UN VÉRITABLE ACCOMPAGNEMENT...

Je viens de terminer ma formation Access Academy et je conseille à toutes les personnes qui voudrait se lancer dans l'immobilier de rejoindre notre réseau Era.

Laurence H.



UN RÉSEAU OÙ L'HUMAIN EST AU CŒUR DES VALEURS

Des outils, une méthode très performants et un accompagnement inégalé dans les autres réseaux, des formations nombreuses et de qualité. Tout ceci vous aidera dans votre future implantation.

Ana P.

*Note moyenne sur 5 sur 406 agences du réseau ERA Immobilier en France

LA MARQUE EST MAGNIFIQUE

Franchisé ERA depuis 4 ans avec deux agences créés de A à Z, je conseille ce réseau à 100%. Lles équipes ERA savent nous orienter et nous accompagner dans notre développement. Les formations délivrées par ERA sont très étoffées.

Xavier B.

Community manager

Concours







Linkedin



Instagram



Youtube







