



Né le 28/03/97; Nationalité française

PROFIL

Analytique, curieux et rigoureux, je m'investis pleinement dans chaque projet et cherche avant tout à apporter des solutions concrètes et efficaces au sein de votre organisation !

CONTACT

87 rue de l'Amiral Mouchez
75013 Paris

roosmathiasm@gmail.com

0616852086

[Mathias Roos](#)

Permis B automatique

CENTRES D'INTÉRÊT

Actualité Tech & Economique

SPORTS:
3 ans de boxe anglaise

ASSOCIATIF:
Soutien administratif d'un club de boxe anglaise (2021 - 2024)

ART:
3 ans d'option cinéma au lycée ; Compte Tiktok de critiques ciné/séries.

Mathias Roos

SALES ANALYST

SECTEUR TECH/NUMÉRIQUE

FORMATION

2023 - Master 2 Industries de Réseau & Economie Numérique

Université Paris Dauphine - Mention Bien

2022 - Master 1 Innovation, Entreprise & Société

Université Paris Saclay

2021 - Licence en Gestion Parcours Stratégie & Economie de l'Entreprise

Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne

EXPÉRIENCES

01/25 - 07/25

Pause professionnelle

AIDANT FAMILIAL

- Gestion de la succession de mon père défunt.

05/24 - 12/24

GraphMyTech

BUSINESS DEVELOPER B2B - CDI

- Élaboration et déploiement d'une stratégie commerciale pour un logiciel SaaS B2B (prospection sur 20 secteurs, 90 % des leads contactés, 3 rendez-vous hebdomadaires générés pour le CEO).
- Développement de partenariats (ex. : Pôle Véhicule du Futur) et représentation de l'entreprise lors d'événements.
- Gestion de la communication LinkedIn (4 posts/semaine) et analyse de la performance via KPI et dashboards.

04/23 - 10/23

Unowhy

CHEF DE PROJET PARTENARIATS - STAGE DE M2

- Gestion et développement de partenariats avec plus de 300 éditeurs de contenu numérique éducatif (nationaux & internationaux); création d'un partenariat stratégique avec Makesense Education.
- Animation d'ateliers et d'événements mensuels avec les partenaires.

06/21 - 08/21

Actualprod

BUSINESS DEVELOPER - STAGE DE LICENCE

- Gestion de partenariats pour une série de 3 projets d'un beatmaker avec plus de 70 artistes.
- Collecte de données commerciales, analyse des ventes et suivi client.

09/17 - 03/23

La Grande Epicerie de Paris

HOTE DE CAISSE - CDI ETUDIANT

- Accueil et encaissement d'une clientèle internationale (60% non francophone).

COMPÉTENCES

LANGUES

Français : Langue maternelle
Anglais : Niveau C1
Espagnol : Niveau B1

LOGICIELS MAÎTRISÉS

Pack Office, TCD, Canva
Salesforce, Hubspot, Notion, Jira
LinkedIn Sales Navigator, Web Scraping

Formation Microsoft PowerBI : en cours
Certification Google Digital Active