





CORINNE DONNASCOSA

VENDEUSE CHARCUTERIE / TRAITEUR

COORDONNÉES

-  Le Golfe Azur Bat B1
104 chemin Pes,
83500, La Seyne sur
Mer
-  06 81 97 17 16
-  cd83500@gmail.com
-  Permis B

COMPÉTENCES

- Esprit d'équipe
- Réactive
- Adaptabilité
- Motivée
- Avenante
- Adaptabilité au changement

FORMATIONS

- 01/1996
BTS Force de vente
lycée Dumont d'Urville -
Toulon
- 01/1992
Baccalauréat G3
(commerce)
lycée Beaussier - La
Seyne sur Mer

CENTRES D'INTÉRÊT

- **Voyages** : Japon, Bali, Tunisie, Amsterdam, Portugal, Tahiti, Seattle, Nouvelles Zélande, Australie
- **Sports** : aquagym, randonnée, snorkling, ori (danses tahitienne)

Vendeuse expérimentée, je suis disponible pour de nouvelles missions. Souriante, j'assure un accueil chaleureux à la clientèle en me montrant à l'écoute de ses besoins. Organisée et réactive, je fais preuve de la polyvalence attendue.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLE

- Vendeuse charcuterie GMS Leclerc - Toulon**
01/2021 - 06/2022
 - Réception des arrivages de marchandises, vérification de leur état, rangement des articles dans l'espace de stockage.
 - Réception des marchandises, étiquetage et mise en rayon
 - Rangement des marchandises dans la surface de vente, aménagement des rayons selon les règles de merchandising, vérification de l'étiquetage.
 - Mise en rayons et réalisation de vitrines en proposant des visuels attractifs.
 - Retrait des produits impropre à la vente, vérification de la DLC
 - Respect de la chaîne du froid (règles d'hygiène et de sécurité alimentaire)
 - **Utilisation de la trancheuse**
- Vendeuse charcuterie/ traiteur Hyper U - Bandol**
01/2019 - 01/2021
 - Approvisionnement, réassort des rayons et étiquetage des articles.
 - Vérification de la date de validité des produits d'épicerie fine et retrait des articles impropres à la vente afin d'assurer la sécurité des clients.
 - Rangement et nettoyage du magasin et des rayons, participation aux missions d'entretien des locaux.
 - Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés, présentation de produits correspondant à leurs critères de recherche.
 - Animation de démonstrations produits lors d'événements spéciaux ou promotions ponctuelles.
- Animatrice commerciale différentes sociétés d'animation - Toulon**
01/2018 - 01/2019
 - **Animation de produits à la coupe et de plats chauds**
 - Mise en place d'un stand et valorisation de l'offre afin de dynamiser le point de vente
 - Distribution d'échantillons et de bons de réductions pour attirer les clients et leur faire connaître la marque.
 - Accueil des clients en les renseignant sur les caractéristiques des produits et des services, fourniture de conseils personnalisés.