

# Kelly AHOYO

## Acheteuse industriel et service

ahoyohouefa@gmail.com / + 33 07 67 63 75 84

Acheteuse junior spécialisée dans les achats industriels. Expérience confirmée chez TotalEnergies et Monoprix, avec des résultats tangibles en optimisation des coûts et digitalisation des process achats.

### EXPÉRIENCES

#### Acheteuse prestations industrielles

#### PROFESSIONNELLES

**TotalEnergies, La Défense**

Septembre 2024 - Présent

#### Famille d'achats :TGP/ Produits et Services Industriels/Dépollution – 78 M€

- Recueil et structuration des besoins pour la préparation des appels d'offres pour des prestations techniques, services industriels.
- Pilotage du processus de sourcing en coordination avec les équipes projets.
- Lancement et suivi des appels d'offres ( RFI, RFQ, RFP) via SAP e-sourcing.
- Réception et analyse des offres (TCO, analyse financière, évaluation des risques) et négociation.
- Préparation et participation aux réunions d'attribution, contribution à la sélection des fournisseurs.
- Contractualisation des contrats cadres intégrant les CCTP et gestion des avenants.
- Suivi de la performance fournisseurs (KPI, plans d'actions correctifs).
- Reporting régulier de l'activité auprès du management (tableaux de bord, analyses de dépenses).
- Force de proposition pour l'amélioration continue des outils et processus achats.
- Utilisation avancée de SAP Ariba, Power BI, Excel, AirTable.

**Résultats obtenus :** Optimisation des coûts de **12 %** des coûts sur la famille Dépollution.

#### Assistante achats responsable développement international

Janvier 2024 - Juin 2024

#### MONOPRIX, Clichy

Intégrée à la division développement international, j'ai contribué à l'implantation de magasins Monoprix à l'étranger (zone EMEA, Afrique, DOM-TOM), en accompagnant les projets d'ouverture et les partenariats franchisés.

- Animation de business reviews périodiques avec les partenaires franchisés, élaboration et suivi des plans d'actions.
- Gestion de la communication partenaires : diffusion des informations groupe, politique marketing, suivi qualité, alertes logistiques, traitement des litiges.
- Suivi logistique des cargaisons destinées aux magasins.
- Réalisation de bilans financiers réguliers sur l'activité : chiffre d'affaires marchandises facturées, volume d'affaires en sortie de caisse.
- Reporting financier des éléments nécessaires à la refacturation des partenaires : redevances de franchise, remises de fin d'année (RFA).
- Conception de présentations commerciales et constitution d'offres complètes de produits et services.
- Participation à la rédaction des contrats de partenariat, en lien avec les équipes juridiques et commerciales.

**Résultats concrets :** + 3 nouveaux magasins (1 à Waterloo, 2 Monoprix Maison à Dubaï).

### FORMATIONS

**Master spécialisé-MAI Management des Achats et Innovations KEDGE**  
Business school, Paris

De 2024 à 2025

**Master- Management parcours Pratiques et politiques de l'exportation**  
Université Paris Descartes, Paris

De 2022 à 2024

**Licence- Langues étrangères appliquées option droit**  
Université Paris Diderot, Paris

De 2019 à 2022

### LANGUES

**Anglais C2**  
**Français C2**  
**Espagnol B1**

### SOFTS SKILLS

**Autonomie, rigueur, collaboration, curiosité, capacité d'analyse.**

### LOGICIELS

**SAP Ariba/E-sourcing, Power BI, Sievo, Utilisation avancée MS Office (Excel, Word, PowerPoint), Sequana, Airtable.**