



# Pierre-Antoine LARGE

+41 77 400 06 05 · pierreantoine.large@gmail.com · Chemin de la montagne 114, 1224 Chêne-bougeries  
Français - Permis de conduire - Pas de permis de travail

## FORMATION

---

2023 - 2024	<b>EPSI ( ECOLE PROFESSIONNELLE DE SCIENCES INFORMATIQUES ) - PROGRAMME BACHELOR (EN COURS)</b> Spécialisation en développement web Cours pertinents : Algorithmie, Programmation Orientée Objet, Architecture MVC, Notions de base en bases de données, Node JS et Symfony, React, déploiement continu	<b>Paris, France</b>
2022 - 2023	<b>O'CLOCK (ECOLE EN LIGNE) - PROGRAMME DÉVELOPPEUR WEB 6 MOIS</b> Spécialisation en développement web Cours pertinents : Algorithmie, Programmation Orientée Objet, Architecture MVC, Notions de base en bases de données, Node JS et Symfony, React	<b>Paris, France</b>
2014 - 2019	<b>MONTPELLIER BUSINESS SCHOOL - PROGRAMME MASTER GRANDE ECOLE</b> Cours pertinents : Gestion de projet, SCRUM, Comptabilité financière, Comptabilité de gestion, Gestion stratégique, PNL	<b>Montpellier, France</b>

## EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

---

Juillet 24 - Juillet 25 (12 mois)	<b>CONNEXION</b> Fondateur & chef de Projet	<b>Paris, France</b>
	<ul style="list-style-type: none"><li>● Création et gestion d'une SASU spécialisée dans la personnalisation par marquage laser cible B2B &amp; B2C</li><li>● Chiffre d'affaires sur 24 mois : 95 000€, avec un EBITDA de 55 %</li><li>● Création d'une offre sur-mesure pour un client hollandais (WINK B.V) dans le cadre des Jeux Olympiques et de leur collaboration avec Anheuser Busch Inbev SA- Gestion du projet de A à Z dans le respect des contraintes de temps, de budget et de sécurité</li><li>● Négociation &amp; Vente, Contractualisation, Sourcing &amp; Recrutements, Management de projet, Gestion opérationnelle, Gestion Administrative et financière, Facturation</li><li>● Mise en place d'un stand et d'une chaîne de production sur-mesure avec automatisation de la collecte de données auprès des athlètes, afin de permettre la personnalisation de +4000 objets sponsorisés hauts de gamme pour ces derniers dans le village olympique</li></ul>	
Juillet 23 - Sept 24 (15 mois)	<b>CONSTEL EDUCATION ( START-UP ED-TECH )</b> Développeur back-end	<b>Paris, France</b>
	<ul style="list-style-type: none"><li>● Création de composants d'accès aux données efficaces et évolutifs, facilitant une intégration transparente avec les fonctionnalités front-end et améliorant la performance de l'application et l'expérience utilisateur. <b>Technologie utilisée</b> : Node JS, Express, MySQL, VS Code, Git, Postman, Figma, Copilot</li><li>● Conception et mise en œuvre d'un système d'automatisation des emails améliorant la communication tout au long du parcours utilisateur : plus de 10 000 emails envoyés par an, augmentant l'engagement et la satisfaction des utilisateurs. <b>Outil utilisé</b> : n8n.</li><li>● Collaboration avec un développeur front-end et un chef de produit pour recueillir les besoins et s'assurer que les solutions back-end répondent aux exigences de l'application dans son ensemble, contribuant à un processus de développement produit cohérent.</li></ul>	
sept 21 - Sept 22 (12 mois)	<b>THE BLOCKCHAIN GROUP</b> Ingénieur Commercial	<b>Puteaux, France</b>
	<ul style="list-style-type: none"><li>● Identification et développement de relations avec des décideurs clés dans les services informatiques, aboutissant à des collaborations réussies qui ont amélioré l'offre de services et augmenté la présence sur le marché.</li><li>● Réalisation d'une vente notable de 150K € grâce à des stratégies de vente ciblées et des solutions personnalisées répondant aux besoins spécifiques des clients en développement de logiciels sur mesure.</li><li>● Discussions approfondies avec les clients pour comprendre leurs besoins uniques, permettant la livraison de solutions de grande valeur et renforçant la fidélité à long terme des clients.</li></ul>	
Janvier 21- Sept 21 (9 mois)	<b>RESIDE-ETUDES</b> Attaché commercial	<b>Paris, France</b>
	<ul style="list-style-type: none"><li>● Conduite d'appels sortants en grand volume pour engager les prospects, entraînant ainsi une augmentation significative des réunions programmées et des interactions clients.</li><li>● Utilisation de techniques de communication persuasive pour transmettre la valeur des services, surmonter les objections et établir une relation de confiance avec les clients.</li><li>● Objectifs mensuels de rendez-vous systématiquement atteints et dépassés, contribuant au pipeline de ventes et à la croissance des revenus de l'organisation.</li></ul>	

Juin 18 - Août 19  
(14 mois)

AYMING

Ingénieur Commercial, *Conseil en Ressources Humaines*

Génération de 300K€ de chiffre d'affaires sur le deuxième semestre (110% des objectifs)

- Génération de 300K € de revenus (110 % des objectifs), grâce à la création et au maintien de relations avec les directeurs financiers et Directeurs RH de moyennes entreprises.
- Conseil avisé en optimisation des coûts, réduction des risques juridiques et financiers et détection des surcoûts, ce qui a amélioré la satisfaction et la fidélisation des clients.
- Croissance des activités grâce à des stratégies de vente efficaces et des analyses de marché, dépassant les objectifs de revenus de 10 points, contribuant ainsi de manière significative aux performances financières de l'entreprise.

Gennevilliers, France

Sept 16 - Fév 17  
(6 mois)

PARQUE DE INNOVACIÓN DE LA SALLE

Chef de Projet Junior

- Gestion du développement et de la mise en place opérationnelle d'un espace de coworking, améliorant les environnements de travail collaboratif et favorisant l'engagement communautaire.
- Création d'un outil de recherche de financement sous Excel pour aider les entreprises à identifier des options de financement potentielles, simplifiant ainsi le processus d'acquisition de fonds.
- Accompagnement d'un projet entrepreneurial de sa conception à sa réalisation, apportant un soutien en planification stratégique, exécution et gestion opérationnelle.

León, Mexique

## LANGUES & COMPÉTENCES INFORMATIQUES

---

- **Langues :** Français (natif), Anglais (courant, TOEIC 935/990), Espagnol (courant)
- **Informatique :** MS Office (Excel, PowerPoint, Word)
- **Outils de Programmation :** Expérience dans la création d'applications web utilisant Symfony, React, et Node.js avec Express, démontrant de solides compétences en développement full-stack

## ACTIVITÉS & CENTRES D'INTÉRÊT

---

- **Progrès technologique :** Passionné par les avancées en intelligence artificielle et en robotique, explorées à travers diverses plateformes vidéo en ligne, articles, et suivant régulièrement les développements et projets innovants des grandes entreprises technologiques, pour rester informé des tendances technologiques émergentes.
- **Analyse financière et Stratégies d'investissement :** Intérêt marqué pour l'analyse des finances d'entreprises afin d'identifier des actions prometteuses et sous-évaluées sur le marché action. Engagement dans l'apprentissage de nouveaux concepts financiers, incluant les ratios, les techniques de calcul et de réduction des risques, pour construire un portefeuille d'investissement résilient et performant.
- **Voyage :** Voyages seul en Australie, en Angleterre et aux États-Unis pour me challenger et obtenir une compréhension plus authentique des cultures.