

## KIRT B. WOOD

06 88 67 99 39

woodeducate@gmail.com

Double nationalité : française et américaine



---

### Profil

Cadre dirigeant en **admissions et développement commercial**, doté de plus de 15 ans d'expérience dans la croissance des inscriptions et du chiffre d'affaires au sein d'écoles de commerce internationales de premier plan. Professionnel confirmé en **stratégie de recrutement, management commercial** et **pilotage de la performance via CRM**. Allie une solide vision stratégique à une connaissance approfondie du marché de l'enseignement supérieur.

---

### Expérience professionnelle

#### Rennes School of Business – Paris, France

Directeur du campus de Paris et Responsable principal du développement EXEC ED | 2020–2025

- Développement du campus : passage de 3 à 7 programmes et croissance du chiffre d'affaires de 200 % en 4 ans.
- Supervision des activités d'admission, de recrutement et de stratégie commerciale pour les programmes Masters et Executive.
- Encadrement d'une équipe de 4 personnes, mise en place d'indicateurs de performance et optimisation des processus de conversion CRM.
- Co-conception et lancement du *Sustainable Executive MBA* (revenus annuels supérieurs à 350 K€).

#### Advent Group (MERIT Community) – Paris & Sofia

Consultant en développement commercial | 2018–2020

- Constitution d'un réseau de plus de 35 responsables RH/formation (CocaCola, Deutsche Telekom, Microsoft, Airbus...) et de 20 écoles partenaires (INSEAD, IE, UC Berkeley, etc.).
- Conception et commercialisation d'événements de formation exécutive, générant une forte croissance du chiffre d'affaires B2B.

#### KEDGE Business School – Paris, France

Responsable du campus et du développement du Global Executive MBA | 2014–2018

- Lancement et gestion du Centre Exécutif de Paris : management d'équipe, budget et stratégie de recrutement.
- Quatre années consécutives de croissance des inscriptions au MBA et plus de 1 M€ de revenus annuels.
- Augmentation de 40 % des ventes de programmes B2B grâce à des actions marketing et partenariales.

#### Postes antérieurs :

Responsable marketing et développement Masters et MBA – **IAE Aix**, Aix en Provence 2009-2013

Directeur marketing et admissions Programmes MBA – **RSM Erasmus University**, Netherlands 2006-2009

Responsable du développement MBA – **HEC Paris**, Jouy-en-Josas 2001-2006

---

### Formation

Doctorate in Business Administration (en cours) – **LUISS University**, Rome *Spécialisation : Créativité et entrepreneuriat*

Master en conseil en éducation (2005) – **Université Paris V René Descartes**, La Sorbonne

Licence en relations internationales (1992) – **University of California, Davis**

---

### Compétences

- **CRM** : Salesforce · HubSpot · TopApply · Dynamics / **Outils IA & collaboration** : ChatGPT · Teams · Slack
- **Analyse & design** : Excel · Power BI · PowerPoint · Canva / **Langues** : Anglais (maternelle) · Français (courant)