




# Mory FANNY

## CONTACTS

---

 06 22 27 43 24

 fannymory218@yahoo.com

 24 avenue Adrien Raynal  
94310, Orly

## FORMATIONS

---

### BTS Technico - Commercial

option produit de la mode  
Lycée Elisa Lemonnier  
Paris 12e arrondissement

2022

### Baccalauréat Professionnel

des métiers de la mode et du vêtement  
Lycée Camille Claudel  
Vitry-sur-Seine 94 Val-de-Marne

2019

### Brevet des collèges / Certification de Formation Générale

Collège Jules Vallès  
Choisy-le-Roi 94 Val-de-Marne

2016

### Attestation Scolaire de Sécurité Routière niveau 1 et 2

Collège Jules Vallès  
Choisy-le-Roi 94 Val-de-Marne

2014 - 2015

## INFORMATIQUES

---

- Canva
- Microsoft Office
- Pix
- Vetigraph / Vetipattern
- Excel
- Power Point

## LANGUES

---

Français langue maternelle C2  
Anglais B2

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

2023

Présent

### PULL&BEAR, Paris 1er arrondissement

Entreprise de distribution de prêt-à-porter (Groupe INDITEX)  
Vendeur polyvalent

- Réception, mise en rayon suivi des stocks pour assurer la disponibilité des produits
- Accueil et encaissement des clients
- Formation et accompagnement de nouveaux collaborateurs
- Conseil aux clients pour les orienter vers les produits adaptés
- Participation aux mises en avant produits et opérations commerciales

2020 - 2022

2 ans

### EKJO Paris, Paris 1e arrondissement

Entreprise de création de vêtement haut gamme  
Stagiaire technico-commerciale

- Prospector et développer un portefeuille clients ( marques, détaillants, ateliers, distributeurs )
- Présenter les collections, matières et produits en mettant en avant les atouts techniques et créatifs
- Identifier les besoins et conseiller les clients sur les choix les plus adaptés à leurs attentes
- Négocier les conditions commerciales au niveau des prix, délais, quantités et des modalités de livraisons
- Assurer le suivi des commandes, de la production jusqu'à la livraison, en lien avec les équipes internes
- Participer à des événements professionnels ( salons ou showrooms ) pour promouvoir la marque
- Maintenir une veille concurrentielle et suivre les tendances du marchés

2019 - 2022

3 ans

### Camaïeu, Orly 94 Val-de-Marne

Entreprise de distribution de prêt-à-porter  
Vendeur polyvalent

- Aménager la surface de vente et participer au merchandising
- Gestion des stocks et approvisionnement du magasin
- Conseil les clients, réalisation des ventes et contribuer à la mise en valeur des produits
- Accueil des clients et encaissement de leurs achats
- Optimisation de la présentation des produits en magasin

2018 - 2019

1 ans

### Globe groupe, 92 Neuilly-sur-Seine

Entreprise expert shopper marketing et vente  
Animateur événementiel

- Accueil et conseil client, mise en valeur des produits
- Organisation de démonstrations et dégustation
- Animation du stand et stimulation des ventes
- Collecte et transmission des retours clients