



KHALID HASSANI

Commercial IT, Mid-Market, Grands comptes,
Workstation

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

COMMERCIAL IT

SCC FRANCE Nanterre
Juin 2023-Juillet 2025

- Développement et gestion d'un portefeuille clients stratégiques, ETI, PME, TPE (VINCI, SOGETREL, SQLI,...)
- Mise en place d'actions de prospection et fidélisation, contribuant à la croissance du chiffre d'affaires (120 comptes: 8-10 leads qualifiés / mois + 2-4 rdv qualifiés par semaine, 30k de marge / mois).
- Ventes de matériels informatiques et licences (HP, LENOVO, DELL, ASUS, MICROSOFT, ADOBE,...)
- Coordination des équipes internes pour garantir un haut niveau de satisfaction client.
- Négociation et conclusion de contrats, y compris contrats-cadre.
- Rédaction et optimisation des offres commerciales et techniques (mémoires, devis, chiffrage).
- Suivi régulier des indicateurs clés: prospects contactés, propositions envoyés=es, ventes conclues, relances effectuées.

INSIDE SALES

2017-2021

ORANGE BUSINESS SERVICES

- Prospection téléphonique et terrain auprès PME et ETI
- Gestion et fidélisation d'un portefeuille de +100 clients actifs.
- Mise en place et suivi de solutions télécoms adaptées aux besoins.
- Développement commercial: +30% d'augmentation du chiffre d'affaires sur le portefeuille en 4 ans grâce à l'upsell et la fidélisation.
- Travaillée en étroite collaboration avec les équipes internes (marketing, support technique, etc...).
- Suivre les performances des ventes internes et préparer des rapports réguliers pour la direction.
- Relancer de manière proactive les actions en cours.

COMMERCIAL VENDEUR EN ALTERNANCE

CARREAU DECO DREUX

2011-2013

- Prospection terrain et téléphoniques BTOC
- Développement commercial
- Suivi des stocks
- Suivi et fidélisation client



06.21.91.56.32



hassanikhalid21@yahoo.fr



Eure-et-Loir, Vernouillet



<https://www.linkedin.com/in/khalid-hassani>

COMPETENCES

- Relationnelle
- Esprit d'équipe
- Analyse marché
- Objectif de vente
- Négociation
- Pack Office

FORMATION

BUSINESS DEVELOPER

Ecole KoutqueKout
2023 - 2024

BTS MUC EN ALTERNANCE

Iseic de Dreux
2011 - 2013

BAC COMMERCE

Lycée De Couasnon
2009-2011

LANGUES

Français: Natif

Anglais : notions

Espagnol : notions