

Dialy Madiop

FALL DIA

Alternante - Chargée de Développement Commercial et Marketing



FORMATIONS

MBA STRATÉGIE COMMERCIALES DES ORGANISATIONS

ISCOD Paris, 2024-2026

BACHELOR DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET NEGOCIATION

ISCOD Paris, 2021-2022

BTS COMMERCE INTERNATIONAL

Lycee Jean Pierre Vernant , Sevres 2018-2020



EXPERIENCES

DÉVELOPEUSE COMMERCIALE EN MAGASIN (ALTERNANCE)

Jennyfer Les Ulis, Sep 2024 - Juin 2025

- Analysais les KPI hebdomadaires (trafic, taux de conversion, panier moyen) et proposais un plan d'action correctif.
- Conseillais la clientèle en adaptant l'argumentaire aux besoins identifiés, contribuant à la satisfaction client et aux ventes additionnelles.
- Participais activement à la mise en place de la merchandising et des opérations commerciales pour stimuler les ventes.
- Coordination des plannings de l'équipe via l'outil Smart RH.

HÔTESSE DE VENTE (BTOC)

DCM Jennyfer Mars 2023 -Sep 2024

ETAM Prêt à porter, Les ulis Jan 2023 - Mars 2023

UNDIZ, Les Ulis Oct 2022 - Déc 2022

- Gestion opérationnelle des livraisons et de la mise en stock des produits.
- Développement du chiffre d'affaires grâce à l'accueil personnalisé, l'analyse des besoins et la vente additionnelle.
- Participation active à l'animation du point de vente : mise en place du merchandising et des opérations commerciales.

DEVELOPPEUSE COMMERCIALE (ALTERNANCE) BTOB

Elite services, Cergy Oct 2021 - Oct 2022

- Développement du portefeuille clients via la prospection active (téléphone, email) et la fidélisation.
- Construction et gestion d'une base de données prospects/clients pour le suivi commercial.
- Support administratif à l'équipe commerciale (préparation de devis, suivi des dossiers).

ASSISTANTE LOGISTIQUE (STAGE) BTOB

Horizons Transit, Sénégal Nov-Déc 2019

- Coordination des prestations logistiques pour le respect des délais d'expédition.
- Organisation des expéditions internationales et suivi des dossiers.
- Gestion et vérification des documents douaniers (liasses documentaires).

ASSISTANTE COMMERCIALE (STAGE) BTOB

Tierras De Gairia Fuerteventura Avril-Juin 2019

- Support aux actions de prospection
- Création de BDD de prospects
- Participation à l'organisation d'événements commerciaux (Visite guidée des locaux, vente des produits)



+33-7-83-22-56-29



diafalldialy@gmail.com



91940 Les Ulis, France



Permis B

PRÉSENTATION

Étudiante en MBA Stratégie Commerciale des Organisations (ISCOD Paris), je recherche une alternance d'un an pour approfondir mes compétences en stratégie et pilotage de la performance. Fortement motivée par les challenges commerciaux, je souhaite apporter ma double expérience en développement commercial BtoC et BtoB, mon sens de l'analyse (KPI) et ma rigueur en gestion de projet pour contribuer activement aux objectifs d'une entreprise ambitieuse et orientée résultats.

COMPÉTENCES

- Analyse commerciale:** Suivi KPI, études de marché, reporting performance
- Stratégie Marketing:** Plan d'action commercial, merchandising, animation point de vente
- Développement Commercial:** Prospection BtoB, négociation, fidélisation client
- Gestion de projet:** planification, coordination et suivi
- Outils:** Pack Office (Excel, PowerPoint), CRM (Salesforce, NoStress), Smart RH
- Analyse et synthèse des données
- Adaptation aux différents publics (BtoB/BtoC)
- Autonomie et prise d'initiative

LANGUES

Français Courant
Espagnol Langue maternelle
Anglais Niveau intermédiaire