



MOHAMED AMINE HOUKOUMI

Chef de projet commercial-junior & Business Developer B2B/B2C

Professionnel orienté vente et performance, j'ai évolué dans divers environnements B2B/B2C où j'ai mené des missions de prospection, négociation, gestion de portefeuille et suivi client. À l'aise dans l'analyse comme dans la relation, je combine rigueur, sens du service et esprit d'équipe pour atteindre mes objectifs. Curieux, adaptable et à l'écoute, je suis à la recherche d'un CDI où je pourrai mobiliser à la fois mes compétences commerciales et mon aisance relationnelle.

07 44 84 77 66

houkoumiamine@gmail.com

LinkedIn : @aminehoukoumi

Paris/Cergy

Télétravail ou présentiel

Expériences professionnelles

Sales Advisor B2C/B2B

Studapart

05/2025 - 11/2025

CERGY

- Qualification et traitement des leads via CRM ; orientation stratégique vers les offres partenaires
- Conseil personnalisé en B2C, négociation et accompagnement jusqu'à la conversion
- Coordination B2B avec les résidences partenaires, analyse des performances locatives

Assistant commercial (CDD)

GRANDOPTICAL

05/2024 - 09/2024

PARIS

- Merchandising Luxe : Optimisation des montures et verres en magasin pour maximiser les ventes.
- Gestion des Stocks et Encaissements : Suivi des ventes, réassort, service client et commandes spéciales.

Assistant Chef de Projet Immobilier (Stage)

GRUPE ADDOHA IMMOBILIER

06/2023 - 09/2023

RABAT

- Suivi des KPI : Création de tableaux de bord (Power BI), analyse et reporting des chantiers.
- Gestion des Projets : Suivi des appels d'offres, contrats fournisseurs, logistique d'approvisionnement.
- Coordination Immobilière : Suivi des équipes et sous-traitants, respect des délais et budgets (Excel, MS Project).

Workforce Analyst (Stage)

MARJANE

06/2022 - 08/2022

Rabat, Morocco

- Analyser les effectifs pour optimiser la planification des ressources humaines.
- Suivre et optimiser la productivité via des KPI et dashboards.
- Évaluer l'absentéisme et réduire les coûts liés à la main-d'œuvre.
- Analyser le turnover et proposer des stratégies de rétention efficaces.

Assistant Chef de Projet International (Stage)

VIVO ENERGY

05/2021 - 08/2021

CASABLANCA

- Gestion des Opérations Logistiques : Suivi des performances des distributeurs, optimisation de la supply chain.
- Collaboration Logistique Locale : Gestion des stocks, planification des flux et amélioration des processus.

Compétences

Soft skills

Flexibilité et adaptabilité

- Réactivité
- Polyvalence

Capacité d'analyse et proactivité

- Anticipation
- Prise d'initiative

Communication et esprit d'équipe

- Écoute
- Collaboration

Esprit de synthèse

- Organisation
- Priorisation

Hard skills

Gestion de projet & opérations

- Gestion de projet
- Négociation & contrats
- Logistique & stocks
- Gestion des plannings
- Développement commercial B2B/B2C

Stratégie & développement

- Expansion sur nouveaux marchés
- Business Plan & Business Model

Analyse & gestion financière

- Analyse financière
- Gestion budgétaire, trésorerie, portefeuille
- Valorisation des entreprises

Outils bureautiques & BI

- Pack Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Power BI

Langues

Anglais

Fluent

> TOEIC : 920/990

Français

Bilingue

Arabe

Langue maternelle

Diplômes et Formations

MASTER PGE INTERNATIONAL BUSINESS SCHOOL

INSEEC BUSINESS SCHOOL

2022

Paris

- Cours spécialisés : stratégie commerciale, commerce international, négociation avancée, data analysis appliquée au business.
- Projets réels : business game, simulation de gestion, pitch commercial.
- Échanges internationaux : London School – Omnes Education / HSCI Paris.

Classes préparatoires aux Grandes Écoles

IBN GHAZI

2020 – 2022

RABAT

- Formation intensive en mathématiques, économie, culture générale et langues.
- Préparation aux concours des Grandes Écoles de commerce françaises.

Centres d'intérêt

- Business éthique, sport (MMA, football, Snooker), innovation commerciale, tech responsable

EXPERIENCES EXTRA PROFESSIONNELLE

• Hackathon Stratégie Internationale (2023)

1er Prix pour le développement d'une stratégie d'expansion internationale pour une start-up tech. Analyse SWOT, étude de marché et modélisation financière pour évaluer la viabilité. Présentation à un jury d'experts.

• Compétition Gestion de Projets (2022)

Finaliste dans la gestion de projet pour une PME. Application de méthodologies Agile pour optimiser les processus, suivi des KPIs et proposition d'un plan d'action avec analyse de rentabilité.

Certifications:

- Formation Leonardo (**EssilorLuxottica**)
- Licence **LinkedIn** Learning : Réseaux sociaux
- Certification **TOSA Excel**