



Francis CABIAC

06.19.55.24.83

francis.cabiac@gmail.com

www.linkedin.com/in/fcabiac

Expertises

Conduite de projets

Cadrage, pilotage d'équipe, du budget, des délais, des KPI, animation des réunions, reporting.

Pilotage de structures opérationnelles

Entités de 20 à 30 pers, Gouvernance, stratégie, conception d'offres, management des effectifs, suivi des objectifs, mesure de la performance.

Développement des talents

Recrutement, suivi de carrière, plans de formation, montée en compétences fidélisation.

Langue

Anglais | Usage professionnel régulier

Formation

Master II - ENACO - Lille – 2021
Management & Stratégie d'Entreprises

Centre d'intérêts

Tennis en compétition et juge arbitre, Développement site Web, retouche photos, création de vidéos, conception d'objets 3D, domotique, électronique.

DIRECTEUR DE PROJETS | MANAGER D'ÉQUIPES IT

Professionnel de l'IT depuis plus de 20 ans, spécialisé dans le conseil à forte valeur ajoutée, j'interviens sur le pilotage de projets et la conduite de transformations numériques à fort enjeu métier.

J'ai un parcours hybride en grands groupes (Capgemini), ETI et PME, auprès de clients multisectoriels : finance, industrie, services, télécoms.

Ma valeur ajoutée : Relation client | Management d'équipes | Direction d'entités

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Directeur de projets IT | 2FC-DIGITAL

2025

En cours de certification PMP. Cadrage et pilotage de projets IT (IA, transformation digitale, cloud, ...) ; gestion des risques, comités, reporting, KPI, coordination.

Responsable commercial BU PSC | SERMA SAFETY & SECURITY

2021-24

Pilotage commercial d'une entité cybersécurité (GRC, intégration, audit, SOC, sensibilisation) pour grands comptes et ETI. Responsable stratégie, offres, développement commercial, management d'équipe, recrutements, suivi des consultants et projets clients. Gestion directe du compte stratégique Crédit Agricole.

BU créée fin 2021. Croissance de 7 à 35 consultants (2022-2024), 30 recrutements en 30 mois, CA : 3,5 M€.

Responsable du pôle Infrastructure | SODIFRANCE

2019-20

Création et développement du pôle Infrastructure - Île-de-France & région Centre. Structuration de l'offre, stratégie commerciale, pilotage équipe (commerciaux & recruteurs), déploiement des outils de suivi.

Croissance de l'équipe : 3 à 19 consultants en 6 mois.

Président - Consultant | 2FC-DIGITAL – PADEL4ALL

2017-19

2FC-DIGITAL » Conseil PME : stratégie, commerce, projets, SI.

PADEL4ALL » Cofondateur du projet de franchise (padel - projet suspendu).

9 clients accompagnés sur des missions d'une moyenne de 50 jours.

Responsable de BU | LOGAXONE - FEDUCIA (groupe NOVIDY'S)

2011-16

LOGAXONE (5 ans) » Création et pilotage d'une BU (20+ consultants). Stratégie, opérations, développement commercial, recrutement, grands comptes (SG, BNP, Accor...).

FEDUCIA » Management de 10 consultants. Développement de l'offre conseil cybersécurité pour les grands comptes du secteur finance.

11 comptes ouverts. CA : +20%/an, +62% dernière année. Turnover <10%. Référencement négocié chez 4 grands comptes.

Ingénieur d'affaires | CAP GEMINI - DEVOTEAM - ERICSSON

1999-11

Développement commercial dans l'IT et la cybersécurité de clients grands comptes. Prestations de gouvernance, développement, intégration, infrastructures, support, dans les domaines du SI et des systèmes embarqués.

+25 comptes ouverts. Croissance annuelle jusqu'à +200%. 12 référencements grands comptes négociés.