



# THOMAS SORIEUL

+33 07 88 61 49 65  
Thomasorieul@gmail.com

Levallois-Perret  
[www.linkedin.com/in/Thomasorieul](https://www.linkedin.com/in/Thomasorieul)

## FORMATION

**Master en International Negotiation & Business Development (M2) - IESEG** La Défense, France  
2019 - 2025

**Échange universitaire (6 mois) - The Chinese University of Hong Kong (CUHK)** Hong-Kong, China  
January 2022 - June 2022

**Vie à l'étranger - 3 ans à Moscou, Russie & 4 ans à Zagreb, Croatie**  
2007 - 2014

Ces expériences m'ont permis de découvrir de nouvelles cultures, de m'ouvrir au monde et de développer mon aisance relationnelle.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### CRM & Data - L'Oréal PPD Benelux

Amsterdam - Stage (6 mois) - Septembre 2024 à Mars 2025

- Pilotage et lancement de projets d'optimisation CRM & Data : amélioration de la segmentation, automatisation, et performance des campagnes B2B
- Analyse de données marketing avec Excel, SFMC et GCP pour générer des insights et soutenir les décisions stratégiques
- Création de campagnes e-mail ciblées B2B et gestion des données conforme au RGPD (audits, nettoyages, structuration)

### Business Developer (B2B) - Dassault Systèmes

Paris - Stage (3 mois) - Juin 2022 à Août 2022

- Analyse de données et cartographie du marché FMCG via une base Excel de plus de 100 entreprises européennes
- Développement de stratégies marché et identification d'opportunités business
- Prospection clients et planification de rendez-vous, amélioration de la stratégie de communication
- Présentations clients, analyses concurrentielles et veille marché

### Assistant Directeur Commercial Europe Centrale, Italie, Russie & Eurasie - Echosens

Paris, June 2022 - August 2022 (3 Months) - Internship

- Mise en œuvre d'une stratégie de prospection clients pour les marchés européens
- Élaboration d'offres commerciales détaillées
- Présentation des produits aux équipes terrain
- Coordination avec les distributeurs pour assurer la satisfaction client

### Fondateur & Responsable Communication - Ani'malin

Paris - Engagement associatif (9 mois) - Septembre 2020 à Mai 2021

- Lancement et coordination d'un projet à impact avec une équipe de 7 personnes
- Création et animation des réseaux sociaux : 2 publications hebdomadaires, +500 nouveaux abonnés
- Animations pédagogiques sur les animaux auprès de 150+ élèves en éducation prioritaire
- Collecte de plus de 850 € de nourriture animale

### Vendeur - Celio & UNIQLO

Levallois - Stage & CDD (2 mois en 2020 / 2 mois en 2021)

- Accueil client personnalisé et conseil adapté
- Réception, étiquetage et mise en rayon des produits

## COMPÉTENCES

- Langues** : Français (langue maternelle), Anglais (TOEIC 975/990), Allemand (intermédiaire)
- Informatique** : Suite Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint), Power BI, Suite Adobe, Canva, Google Suite, WordPress
- Qualités** : Organisé, Créatif, Proactif, Sens du service client, Esprit d'équipe, Adaptabilité

## PROFIL

Doté d'un esprit logique et d'un excellent relationnel, je travaille efficacement en équipe et m'adapte rapidement à des environnements et cultures variés. Ma passion pour le sport, en particulier le football en compétition depuis l'âge de 8 ans, m'a transmis des valeurs de persévérance et d'esprit d'équipe que j'applique dans tous les aspects de ma vie.

### Sports :

- Football : Joueur au Levallois SC, puis en division 1 universitaire à l'IESEG