

RODRIGUE DOKO

Responsable Logistique

Responsable logistique expérimenté, je pilote les opérations de réception, stockage, préparation et expédition, tout en assurant la sécurité et la performance économique du site. Mon objectif : garantir un service fiable et rentable grâce à une organisation fluide et à un management efficace.



COORDONNÉES



07.52.37.55.83



dokorodriguetchenti@gmail.com



59500 DOUAI

Référent Professionnel:

Cédric VALES

0612825875



Permis B , Véhiculé

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Culture QHSE et satisfaction client
- Pilotage opérationnel de l'entrepôt et planification des ressources
- Organisation et planification
- Maîtrise des outils de gestion (WMS, Excel, ERP)
- Amélioration continue

Qualité

- Leadership naturel
- Rigueur et sens des priorités
- Dynamisme et implication
- Bienveillance
- Capacité d'analyse
- Polyvalence et adaptabilité
- Accompagnement et montée en compétences des équipes.

Langues

- français: langue maternelle
- Anglais : niveau intermédiaire

Outils informatiques :

- Pack Office
- WMS Korber
- E-log,
- Kélio.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Alternant: Gestionnaire Expert Logistique , Boulanger (Hénin-Beaumont) 2023-2025

- Suivi administratif et reporting sur outils de gestion (WMS, Kélio, Elog).
- Supervision des réceptions et du stockage des marchandises.
- Organisation et contrôle des expéditions afin de garantir la qualité et le respect des délais..
- Animation d'équipe pluridisciplinaire (caristes, préparateurs, chefs de zone)
- Gestion du planning transporteurs
- Mise en place d'actions d'amélioration continue (Lean, Kaizen, 5S).

Agent logistique, Boulanger (Hénin-Beaumont)2021 - 2023

- Participation aux opérations de préparation de commandes, filmage et contrôle palettes.
- Chargement et expédition des marchandises.
- Application des règles de sécurité et de qualité.

Animateur, IBON-ANIM et ANIMA'COM 2020-2021

- Conseil et dégustation pour dynamiser les ventes et améliorer l'expérience client.
- Gestion des stands : présentation, hygiène, attractivité et réassort.
- Argumentaire de vente adapté aux besoins des clients pour stimuler les achats.

Formations et certifications

- **2023 - 2025** : Master 1 & 2 Management des Opérations Logistiques Internationales (MOLI), CFA Promotrans
- **2022 - 2023** : Licence Sciences Juridiques, Université d'Artois
- **2018 - 2019** : Licence en Science Juridique, Université d'Abomey-Calavi, Bénin
- **2015 - 2016** : Baccalauréat Série D, Bénin
- **2022** : CACES A1 & B1, Laborde (Hénin-Beaumont)

CENTRES D'INTÉRÊT

Musique, sport, lecture, internet , bénévolat.