



ALYSÉE MARTINON

Recherche CDI conseillère bancaire

Crédit Mutuel

Disponible mi Février 2026

PRÉSENTATION

Diplômée d'un Bac+3 Responsable Marketing et Commercial, j'ai acquis des solides compétences en relation client, conseil et développement commercial grâce à mes expériences en alternance. Je sais identifier les besoins des clients, proposer des solutions adaptées et contribuer activement à la fidélisation et au développement d'un portefeuille.

COORDONÉES

06-31-58-65-19

martinon.alysee@icloud.com

LinkedIn : Alysée MARTINON

Paris et périphérie

Permis B

COMPÉTENCES

- Pack Office (World, Excel, PowerPoint)
- Utilisation CRM (Salesforce)
- Développement de contenu Web
- Mise en page
- Aisance relationnelle
- Gestion des commandes
- Suivi de la clientèle
- Gestion de portefeuille client

QUALITÉS

- Bon relationnel
- Polyvalence
- Esprit d'analyse
- Travail en équipe
- Curiosité

CENTRES D'INTÉRÊT

- Sport
- Voyage (Découverte de cultures)

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Décembre 2023 à Janvier 2026, Ag2r La Mondiale Paris 14ème arrondissement

Assistante commerciale (Alternance)

- Gestion de portefeuille client
- Phoning sur client et prospect
- Appui administratif et commercial
- Accompagnement débutant
- Formation outils (CRM/logiciels internes)

Septembre 2022 à Novembre 2023, Société 2 courtage Saint-Germain-en-Laye

Chargée d'étude (Alternance)

- Gestion de portefeuille client
- Planification et réalisation des rendez-vous client
- Présentation de dossiers en banque
- Instruction de dossier
- Contrôle conformité

Guyancourt

Juin 2021 à Août 2022, Seine et Yvelines Numérique Chargée des relations extérieures (Alternance)

- Organisation et participation à des salons
- Suivi et réalisation de commandes
- Prospection clients
- Présentation et réalisation de supports

Mars 2021 à Avril 2021, Take My WebSite

Noisy-le-Grand Commerciale (Alternance)

- Prospection téléphonique
- Elaboration base de donnée
- Utilisation de CRM

Juin 2020 à Août 2020 Clément, Groupe GBH Martinique

Commerciale-Réceptionniste (Stage)

- Accueil et vente client
- Assistante marketing : stratégie marketing
- Organisation des divers événements de l'entreprise

FORMATIONS PROFESSIONNELLES

2023 - 2025 MBA Management et développement des activités commerciales

ISCOD

2022-2023 Bachelor Développement Commercial et Négociation

ISCOD

2020-2022 Bachelor Marketing Vente et Gestion

Sup de vente Saint-Germain-en-Laye

3ème place du Challenge national EGC organisé par la Fédération du commerce associé pour Synalia