



MARTIAL MEYONGO -45 ANS

CONSEILLER DE PROXIMITE- BANQUE ASSURANCE

COMPETENCES

Relations commerciales et qualité de service

Gestion de la relation avec les fournisseurs
Suivi des réclamations clients, respect des procédures
Créateur d'événements économiques et de promotions numériques
Elaborer une stratégie commerciale omni canal.
Prospection physique et à distance, négociation d'une solution commerciale parrainage et mécénat.

Management d'équipe :

Animation équipe au travers des réunions commerciales
Coaching des salariés, Organisation de formations, Gestion des plannings

Gestion administrative et financière :

Suivi des indicateurs de performances à l'aide d'outils de pilotage
Gestion des budgets de fonctionnement

OBJECTIF

Intégrer une banque commerciale porteuse de valeurs de responsabilités, d'humanité, d'innovation et d'enthousiasme.

FORMATION

- **Certificat Gestion des entreprises – janvier à Mars 2025**
- **Contrat de professionnalisation Banque populaire Rive de Paris – 2024**
- **Marketing Sportif 2023 Sports et Loisirs**
- **Certification AMF-Barchen 2019**
- **Certification Banque/Assurance 2023 Sandra Buisine**
- **Alardine Banque Assurance 2019**
- **Formation Droit & Management 2007 CNFDI Brunoy**
- **BTS MCO (2023 - DAVA)**
- **Bac pro Commerce (1999- CFA)**

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

NOZ- Vault le Pénitil : Gérant mandataire – Mars à Juillet 2025

- Réception de la merchandise, accueil de la clientèle, mise en place des produits, veille à appliquer la politique commerciale, Définir la stratégie commerciale en appliquant la politique de prix, des promotions, marchandisings définis par la direction, coordination de l'activité et les forces en présence.

THE DOOR MAN: Agent Master - 2020 à 2022

- Sur un territoire exclusif (Bezons, Argenteuil), développement du réseau THE DOOR MAN au sein d'un groupement organisé d'agents mandataires indépendants (AMI). Recrutement, animation des équipes, soutien, assistance et amélioration de leurs performances individuelles.
- Formation au recrutement et au management
- Mise à disposition des AMI du logiciel QWERKEY (logiciel d'estimations, transactions de mandats, documents dématérialisés, suivi des ventes.

DVI IMMOBILIER : Responsable d'agence - 2018 à 2020

- Partage de mandats dans le réseau de 15 agences de Paris et la petite couronne Est avec un service Premium.
- 12 collaborateurs répartis sur le territoire de Montreuil, Vincennes et Saint Mandé. CA moyen par négociateur 80K€ annuel.

DISTRIBUTION : Directeur de magasins : 2007 à 2017 : Logos sur la gauche
Management de plus de 60 personnes, Gestion des budgets, Ouverture et implantation d'une surface de vente, Développement et reporting auprès de la direction régionale et service RH basés à l'étranger (Hollande, Espagne, USA, Angleterre).

ENTREPRISES



CENTRES D'INTERETS

Président de l'association Entre aide depuis 2005

Répondre à des appels à projets dont les financements servent à l'accès à l'eau potable et son assainissement ainsi que l'électrification dans des zones rurales à l'internationale.



MARTIAL.MEYONGO@HOTMAIL.FR



75019 PARIS



06.68.59.60.87



[HTTPS://WWW.LINKEDIN.COM/IN/MARTIAL-MEYONGO-AMOUGOU-7B122AA1](https://www.linkedin.com/in/martial-meyongo-amougou-7b122aa1)