

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

COMPETENCES CLES

- ✓ Risque, Criminalité financière, Fraude, Éthique & Conformité, ESG, RSE
- ✓ Aide à la création de cartographie des risques pour des banques et des compagnies d'assurance
- ✓ Excellente connaissance des marchés financiers (Matières premières, devises, Marché monétaire, Actions)
- ✓ Conseil
- ✓ Accompagnement (soutenance, oraux)
- ✓ Gestion de projet
- ✓ Acquisition de clients
- ✓ CRM (Salesforce, Jira, Slack, BoondManager)
- ✓ Processus multiple-canal
- ✓ Compétences en matière de présentation
- ✓ Capacité de négociation
- ✓ Achat Finance
- ✓ Marketing digital et média sociaux

QUALITES

- ✓ Excellent relationnel
- ✓ Organisée
- ✓ Fiable
- ✓ Autonome
- ✓ Goût prononcé pour les défis ambitieux
- ✓ Adaptable
- ✓ Ouverte à l'international
- ✓ Grande capacité d'écoute
- ✓ Persuasive
- ✓ Force de proposition
- ✓ Communication multiculturelle

LANGUES

- ✓ **Anglais** : Courant
1 an en détachement entre l'Afrique du Sud et le Kenya
- ✓ **Français** : Langue maternelle
- ✓ **Fongbé** : Langue maternelle

FORMATIONS

2008

MBA Spécialisation Marché Financier

Ecole Supérieure de Gestion, Paris

2006-2008

Master 2 Marché Financier (Avec mention)

Ecole Supérieure de Gestion Finance, Paris

2005-2006

Licence Responsable en Gestion Financière,

Spécialisation Marché Financier

Ecole Supérieure de Gestion Finance, Paris

2003-2005

Diplôme Universitaire en Administration des

Affaires en Comptabilité Financière,

Spécialisation Finance, Comptabilité

Université Paris XIII, Paris

CENTRES D'INTERETS

- ✓ Plongée sous-marine niveau 2
- ✓ Yoga
- ✓ Membre du CA du Conseil Diocésain des Affaires Economique
- ✓ Passion pour les voyages et l'Art

Juillet 2024 – Décembre 2024

Responsable du développement commercial / Banque de Financement et Investissement (BFI)

CMG Conseil est un cabinet de conseil spécialisé en Banque, Finance et Assurance.

⇒ *Le Conseil en organisation, le pilotage de projets et le conseil opérationnel sur de l'expertise réglementaire, risques et activités de marché.*

Responsabilités :

- L'ouverture de nouvelles relations clients, le développement et la fidélisation.
- La mise en application des techniques et outils de vente spécifiques au fonctionnement de l'entreprise.
- La gestion des éléments contractuels (financiers, budgétaires et administratifs).
- L'anticipation des demandes du marché et l'identification des pistes de prospection de clients et marchés nouveaux

Résultats :

- Audit du portefeuille client, mise en place d'une stratégie d'acquisition de nouveau client, plus de 30 nouveaux client acquis
- Diversification de la clientèle avec plus de 10 réunions avec des cadres supérieurs (Industries, Immobiliers)
- Participation à des conférences sur les sujets de la finance réglementaire, ESG, RSE

Juin 2023 – Décembre 2023

Gestionnaire de compte senior / Criminalité financière et fraude

Lexis Nexis Risk Solutions, Paris

⇒ *Criminalité Financière, Risque, Fraude – Software.*

Responsabilités :

- Gestion d'un portefeuille avec un chiffre d'affaires global de 800K\$, avec des ventes croisées et des ventes additionnelles
- Définition de la stratégie commerciale, gestion des priorités commerciales, identification des besoins. Accent mis sur la criminalité financière, le blanchiment d'argent, la corruption et la fraude

Résultats :

- Mise en place et établissement de la relation client avec un portefeuille client (30 entreprises)
- Planifiant plus de 20 réunions avec des cadres supérieurs sur les risques de conformité et la fraude (positionnement du produit cross-asset)
- Participation et organisation de 4 conférences sur les sujets de la criminalité financière, de la corruption et de la fraude

2020-2022

Responsable du développement commercial / Risque & Conformité

SAI360 old SAI GLOBAL, Paris

⇒ *Logiciel sur les risques, la vente de modules complets de formation sur l'éthique & conformité (E&C), la sécurité, l'hygiène et la santé au travail (EHS), et le développement durable (ESG)*

Responsabilités :

- Prospection de nouveaux clients potentiels et fidélisation de comptes stratégiques
- Collaboration avec les départements commerciaux, marketing et produit sur la création de de formations sur-mesure innovantes
- Développement et supervision des fonctions de marketing pour identifier les stratégies de marketing clés pour une acquisition réussie de nouveaux clients et une croissance des ventes
- Gestion et maintenance d'une analyse structurée des marchés cibles, des clients et de la documentation dans le système CRM
- Partage d'informations sur le marché et les retours clients aux équipes mondiales et régionales sur le marché, le secteur et l'évolution de la concurrence
- Etablir et entretenir des relations avec les contacts clés chez les clients potentiels, les sociétés de conseil et des partenaires afin d'obtenir de nouvelles opportunités

Résultats :

- Recherche et établissement de relations avec plus de 20 nouveaux clients en planifiant des approches et des présentations
- Augmentation des ventes de leur territoire de 20% d'une année sur l'autre
- Participation ou organisation d'événements clients
- Contribution au livre blanc par Le Cercle de la Compliance
- Démonstration de vente à plus de 200 utilisateurs par vidéo conférence

2008-2020

Acompte manager senior en Énergie & Matières Premières / Risque & Conformité

LSEG old THOMSON REUTERS France, Paris

⇒ *Entreprise multinationale leader dans la diffusion d'informations financières*

Responsabilités :

- Gestion d'un portefeuille de plus de 300 entreprises (CAC 40 et ETI)
- Définition de la stratégie commerciale (gestion des priorités commerciales, identification des besoins)
- Organisation des conférences sur les services de matières premières avec des journalistes et/ou des intervenants spécialisés (environ 10 par an - France, Cameroun, Afrique du Sud)

Résultats :

- Croissance de 35% par an sur l'Énergie, l'Agriculture, le Shipping
- Croissance de 25% par an sur le marché du risque de conformité
- Participation ou organisation de 10 événements clients en moyenne par an
- Formation de plus de 500 utilisateurs en présentiel et par vidéo conférence