

Eddy KANKONDE

CONSEILLER CLIENTÈLE



Avec quatre années d'expérience dans le secteur bancaire, je souhaite aujourd'hui relever un nouveau défi professionnel au sein d'une organisation dynamique et porteuse de projets. Curieux, rigoureux et orienté résultats, je suis convaincu que mon profil peut apporter une réelle valeur ajoutée à vos équipes.

✉ eddy.kankonde@outlook.fr

🏠 14 avenue de la République,
94500 CHAMPIGNY SUR
MARNE

☎ 06 66 03 88 03

🌐 LinkedIn : Eddy Kankonde

📍 Île-de-France

Langues

Anglais
intermédiaire

Diplômes et Formations

- Niveau Master Gestion de Patrimoine
MBway Rennes, Rennes De 2020 à 2022
- Licence Banque-Assurance
IPAC Bachelor Factory Rennes, Rennes De 2019 à 2020

Expériences professionnelles

- Conseiller de clientèle
LCL, Val-de-Marne De 2023 à 2024 (1 an)
Vente de produits bancaires tels que l'assurance, le prêt à la consommation et le prêt immobilier, ainsi que des cartes de crédit ou de débit
Contrôle des comptes débiteurs et conseil en investissement
Développement des portefeuilles clients et prospects
- Conseiller de clientèle
Crédit Agricole, Nantes De 2021 à 2022 (1 an)
Accueil et gestion des opérations courantes au guichet
Rebond commercial
Contrôle des comptes débiteurs
Développement des portefeuilles clients et prospects
Consultation des fichiers clients en préparation d'entretiens programmes
- Conseiller de clientèle
Société Générale, Rennes De 2019 à 2021 (2 ans)
Accueil et gestion des opérations courantes au guichet et via le multi-canal
Rebond commercial et exploitation des listes commerciales
Montage de dossiers de prêt immobilier (12 dossiers) et de prêt à la consommation, regroupement de crédit

Compétences

Soft-skills

Autonomie et écoute active favorisant la compréhension des besoins.
Esprit d'équipe et expérience de collaboration avec des profils techniques.
Méthodique et rigoureux, avec un sens aigu de l'organisation.
Veille technologique continue pour identifier des améliorations et innover.

Centres d'intérêt

Lecture

Voyages

Sport