



Sur la route de vos projets



LE RÉSEAU FRANÇAIS DE CONCEPTEURS QUI SE DÉPLACENT À DOMICILE.



VENIDOM, UN CONCEPT INNOVANT.

C'est en observant **les mutations du marché** de l'aménagement intérieur que Maxime GERARD, fondateur du réseau VENIDOM, a créé le camion-magasin en 2011.

Son objectif?

Diminuer les charges , gagner en rentabilité,
ne plus attendre le client... mais aller là où il se trouve :
chez lui!

PAS DE LOCAL.
PAS DE SALARIÉ.



Lancé en 2018, le réseau de franchisés Venidom propose à ses clients des projets personnalisés clés en main d'aménagement intérieur sur-mesure (cuisine, chambre, salle de bains, salon & salle à manger, entrée, cellier et buanderie, rangements).

Il compte aujourd'hui 21 franchisés.

Un interlocuteur unique pour concevoir le projet d'aménagement, organiser l'installation avec les sous-traitants et suivre le chantier pour **une satisfaction client maximale.**

UNE EXPERIENCE CLIENT DIFFÉRENTE, EN ADEQUATION AVEC LES NOUVEAUX MODES DE CONSOMMATION.

Le client ne se déplace plus : il prend rendez-vous et vous reçoit chez lui, à son domicile.

Un vrai service sur-mesure !

- Gain de temps
- Un camion-magasin & plus de 500 échantillons à tester sur place
- Meilleure prise en compte du besoin client & co-crédation du projet
- Anticipation sur les modalités techniques d'installation



VENIDOM, AU SERVICE DE SES FRANCHISÉS.

RÉFÉRENCEMENT DES FOURNISSEURS.

NÉGOCIATION DES ACHATS AVEC L'ENSEMBLE DES PARTENAIRES ET FOURNISSEURS.

CONCEPTION, GESTION & MARKETING

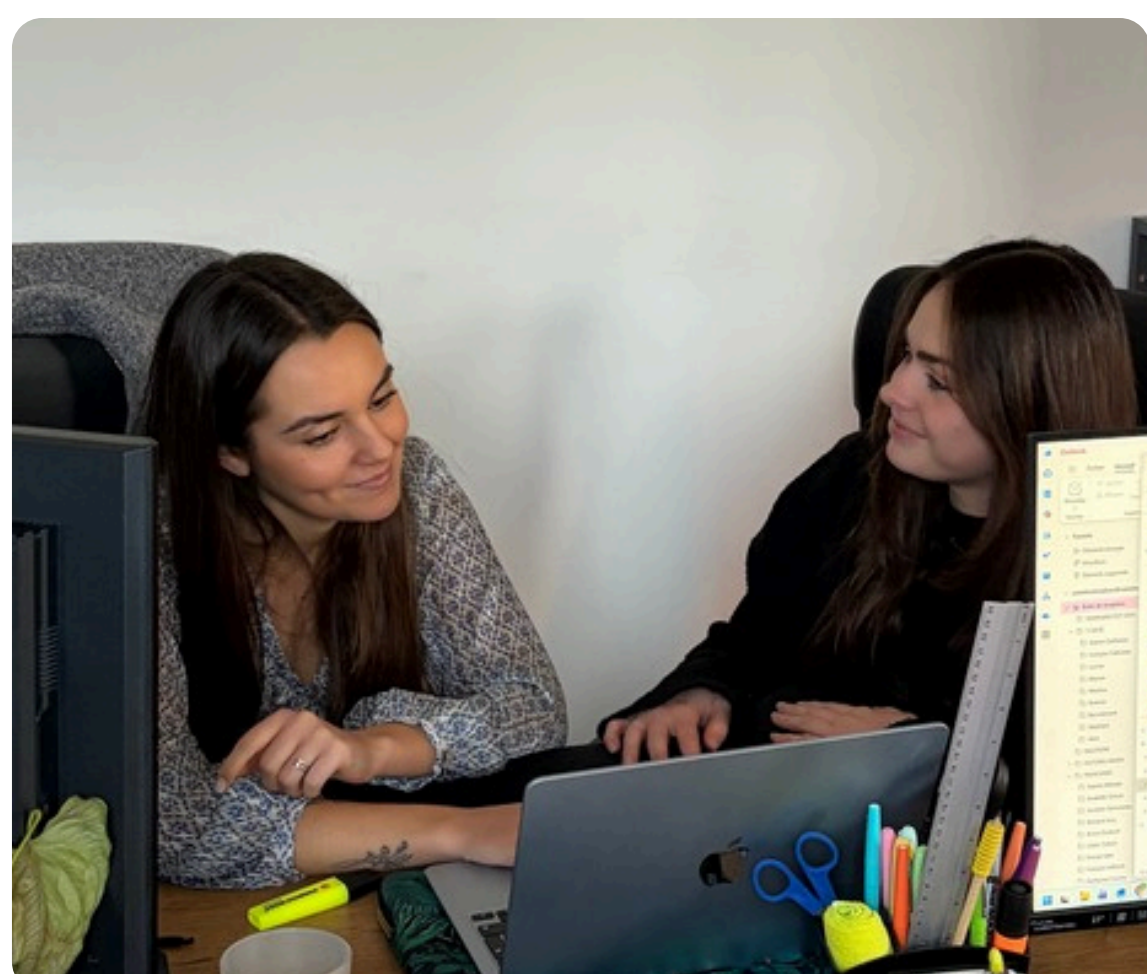
- Logiciel de création 3D
 - Logiciel CRM de pilotage d'entreprise
 - Plateforme de marketing digital pour booster sa visibilité
- Campagnes d'acquisition de leads | Gestion des réseaux sociaux & avis client en ligne**

FORMATION & ACCOMPAGNEMENT

- **Formation initiale de 5 semaines**
- **Aide à la création d'entreprise** avec des partenaires référencés
Courtier | Comptable | Assureur
- Formation continue & déplacements en région
- **Parrainage entre franchisés** et nouveaux membres du réseau
Favoriser le partage d'expérience terrain
- Réunions régionales & Convention annuelle

UNE ÉQUIPE SUPPORT DEDIÉE

- Commerce
- Gestion d'entreprise
- Marketing & Communication
- Administratif



LES CHIFFRES CLÉS DU RÉSEAU VENIDOM.

Apport personnel
15K€

Investissement total
75K€

Contrat de franchise
7 ans

Secteur géographique **exclusif**

CA en année 2
280K€



Camion-magasin
Neuf | Aménagé | Floqué

Formation initiale
5 semaines

Lancement de l'activité
Accompagnement terrain
Pack communication
Accès à la plateforme digitale
Outils 3D et CRM

21 franchisés en place

BILAN 2025

Évolution du CA 2025 vs 2024 : **+12%**



PROCESSUS D'INTÉGRATION AU SEIN DU RÉSEAU VENIDOM.

PREMIER CONTACT

Entretien avec notre chargée de développement pour mesurer l'adéquation entre votre parcours, votre projet et les spécificités du réseau Venidom.

JOURNÉE DÉCOUVERTE AU SIÈGE VENIDOM

- Rencontre avec la direction du réseau Venidom France
- Questions/réponses (concept, métier, produit, fournisseurs, organisation,..)
- Étude du secteur géographique exclusif

ÉTUDE DE FAISABILITÉ

- Prévisionnel avec le cabinet comptable
- Définition du secteur

VALIDATION DU PROJET ET DU FINANCEMENT

- Montage du dossier financier avec le courtier
- Signature du précontrat avec réservation de zone
- Création de société, validation des prestataires (assureur et expert-comptable)

LANCEMENT DU PROJET

- Signature du contrat de franchise
- Formation de 5 semaines au siège
- Mise à disposition du camion Venidom et pack communication
- Accompagnement 1 semaine sur le terrain pour prospection et mise en place avec la direction du réseau Venidom

ACCOMPAGNEMENT POST-OUVERTURE

- Séances de travail régulières et personnalisées avec l'équipe animation du réseau
- Accompagnement avec votre tuteur
- Support Marketing
- Réunions régionales entre franchisés
- Séminaires franchisés
- Modules de formation continue



DEVENIR FRANCHISÉ(E)

LES ATOUTS DU CONCEPT VENIDOM

■ Flexibilité du temps de travail

Vous êtes **autonome** dans l'organisation de votre temps de travail.

Vous pouvez enfin **concilier votre vie personnelle** et vos **ambitions entrepreneuriales** !

■ Votre niveau de rémunération est directement lié à votre performance.

■ Vous bénéficiez de :

L'**indépendance** d'un entrepreneur

Du **soutien** d'un réseau solide pour **pérenniser votre activité**, avec un concept **unique** et **rentable**.

ET SI C'ÉTAIT VOUS ?

Profil du candidat :

- Envie d'apprendre et d'entreprendre,
- Commerçant ou technicien, orienté satisfaction clients, proximité client,
- **Goût prononcé pour l'aménagement intérieur et la décoration,**
- Volonté de travailler en équipe et d'échanger avec ses pairs, de participer aux moments forts du réseau (opérations commerciales, réunions régionales et nationales).



LE TÉMOIGNAGE DE MYLÈNE, FRANCHISÉE VENIDOM DEPUIS 2021



J'ai d'abord travaillé comme cuisiniste en magasin. Accompagner mes clients dans leurs projets d'aménagement est une véritable passion.

J'ai eu envie de me challenger. C'est en faisant quelques recherches sur internet que j'ai découvert le concept novateur de Venidom. **Ça a été une révélation !**

J'ai été séduite par le concept : un service personnalisé et de proximité, le tout, directement au domicile du client, pour mieux comprendre ses besoins et lui proposer des solutions adaptées.

En rejoignant Venidom, je n'ai pas été seule dans la création de mon entreprise.

L'équipe du siège m'a accompagnée à chaque étape. Je me suis lancée sereinement, tout en bénéficiant du soutien d'un réseau solide.

BESOIN D'EN SAVOIR PLUS ?

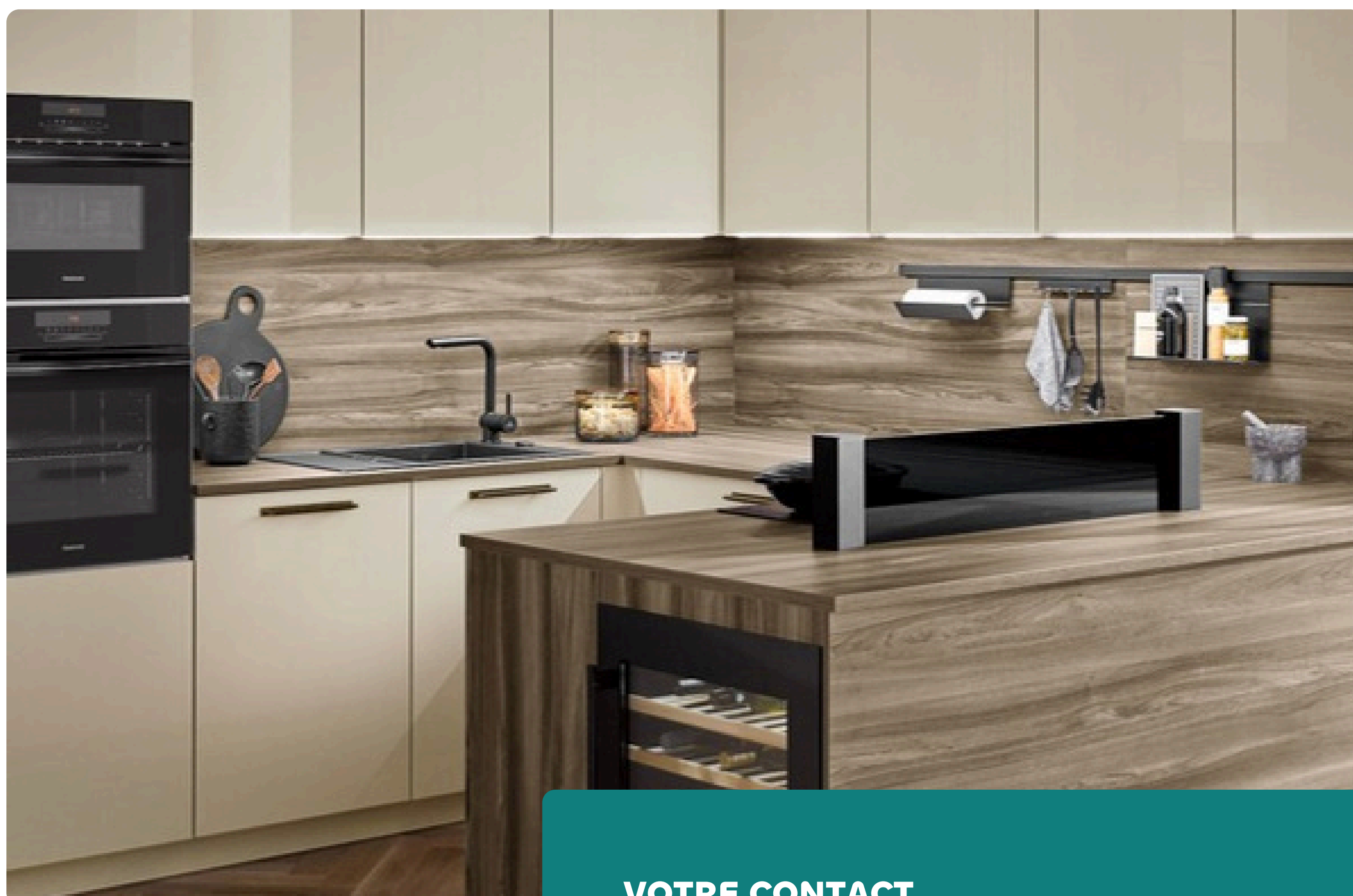
➤ WWW.VENIDOM.COM

Suivez nos actualités !

@venidom

Découvrez le témoignage de nos concepteurs !

▶ [@franchisevenidom](#)



VOTRE CONTACT

Marie-Laure Némoz Gaillard

Responsable Développement Venidom

☎ 06 99 01 53 88

✉ ml.gaillard@venidom.com

VENI

DOM

Siège Venidom France

☎ 05 32 65 97 57

📍 75 Rue de l'Innovation, 24660 Coulounieix-Chamiers