



5 RAISONS DE DEVENIR AGENT GÉNÉRAL CHEZ GAN ASSURANCES :

1. Être un chef d'entreprise indépendant tout en bénéficiant de l'appui d'une compagnie solide.
2. Être un entrepreneur au service d'autres entrepreneurs.
3. Être un acteur impliqué dans la vie économique locale.
4. Exercer un métier riche, basé sur de multiples compétences (expertise en assurance, management, développement commercial...).
5. Bénéficier d'une rémunération attractive et d'une réelle opportunité pour développer votre capital.

Devenez Agent général chez Gan Assurances !

L'Agent général Gan Assurances est un **chef d'entreprise, ancré localement**, qui construit avec ses clients des relations commerciales de haute qualité, fondées sur la confiance et la proximité.

Chez Gan Assurances, l'Agent général est en effet la pierre angulaire de la **relation client** et l'**ambassadeur** de la marque Gan. Il comprend les enjeux du **métier d'assureur** et travaille en partenariat avec la Compagnie.

Nous cultivons une relation de proximité et authentique avec notre réseau d'Agents généraux.

Rejoindre Gan Assurances, c'est l'opportunité de relever des challenges au quotidien tout en bénéficiant d'un soutien et de moyens dédiés au service de votre réussite !

LE + GAN ASSURANCES

Chez Gan Assurances nous avons à cœur de collaborer avec des personnalités qui se démarquent. Soyez vous-même et bénéficiez d'un accompagnement conséquent et continu.



Gan Assurances, un assureur pionnier

Choisir Gan Assurances, c'est bénéficier de l'expertise d'une compagnie nationale pionnière sur le marché de l'assurance. Gan Assurances compte parmi les 5 plus importants réseaux d'Agents généraux en France et propose une large palette de contrats et de services pour couvrir les besoins en assurance des professionnels, chefs d'entreprise, agriculteurs, professions libérales et particuliers.

920

**Agents
généraux**

1,4

**millions
de clients**

835

**points de vente
regroupant 2 100
collaborateurs**

1 600

**salariés au siège
et dans les
5 délégations
régionales**

- **Assurances des biens**
(auto, habitation, ...)
- **Assurances de la personne**
(santé, prévoyance, retraite...)
- **Assurances des professionnels, chefs d'entreprise et agriculteurs** (Responsabilité Civile Professionnelle, Multirisque, ...)
- **Assurances collectives pour les salariés** (santé, prévoyance, retraite, ...)

Gan Assurances est une filiale du groupe Groupama depuis 1998, groupe leader de l'assurance en France dont l'expertise agricole a été étendue aux particuliers, professionnels, entreprises et collectivités.

Une compagnie, 100% dédiée à son réseau d'Agents

Gan Assurances est un assureur engagé auprès de ceux qui entreprennent. Une expertise elle-même fondée sur un partenariat unissant Agents et compagnie au quotidien. L'ensemble de la Compagnie œuvre chaque jour dans le but d'aider les Agents généraux à être les plus efficaces possible sur le terrain.

Nous avons fait le choix de miser à 100% sur notre réseau d'Agents généraux pour assurer la distribution de nos produits d'assurance.

Nous croyons résolument en la force de ce mode de distribution exclusif pour privilégier proximité et disponibilité sur le terrain.

LE + GAN ASSURANCES

Un accompagnement de proximité permanent qui se traduit par :

- le soutien technique et commercial de votre Inspecteur Commercial, appuyé par votre Inspecteur Spécialiste en cas de risques complexes,
- le support de tous les services de la Compagnie en terme de souscription et de gestion des sinistres, ainsi que des moyens commerciaux et d'aide à la vente adaptés à vos besoins.
- le parrainage d'un Agent déjà en place pendant les 2 premières années

Le métier d'Agent général chez Gan Assurances

VOS PRINCIPALES MISSIONS



Chef d'entreprise

Vous organisez votre activité et celle de l'agence. Vous définissez votre stratégie commerciale en cohérence avec celle de la Compagnie.



Développeur commercial

Vous êtes en charge de la fidélisation de la clientèle de l'agence et du développement commercial. Vous favorisez la conquête de nouveaux clients Professionnels et Entreprises en déployant des actions commerciales ciblées et en développant votre réseau localement.



Manager

Vous recrutez vos collaborateurs et animez votre équipe dans une logique de montée en compétences.



Assureur



Acteur local



Proactif



**Ambassadeur
Gan**

LA RELATION AGENT - COMPAGNIE

L'Agent général est nommé par la Compagnie avec laquelle il s'engage pour la reprise d'une agence déterminée, en vue de la recherche et de la souscription de contrats d'assurances (dommages ou de personnes) pour le compte de la société d'assurance qu'il représente.

Pour exercer, il signe un mandat **exclusif de représentation** et achète un « droit de créance », c'est-à-dire le droit de percevoir les commissions liées aux contrats souscrits par les clients ainsi que les moyens d'exploitation de l'agence (droit au bail, mobilier...) auprès de l'Agent sortant ou de la Compagnie.

La Compagnie mandante reste propriétaire de la clientèle (le portefeuille). À son départ l'Agent général peut revendre son agence à un tiers agréé par la compagnie en gré à gré ou revendre son portefeuille directement à la Compagnie.

VOTRE RÉMUNÉRATION

Comme tout chef d'entreprise, vous construisez votre rémunération en fonction des performances de votre agence. Elle est constituée de commissions sur les primes versées par votre clientèle, auxquelles s'ajoute un système complémentaire d'intéressement lié au développement de votre activité.

L'exercice de la profession d'Agent général implique un engagement financier, constitué par l'achat d'un « droit de reprise » de portefeuille, valeur patrimoniale que vous valorisez par la croissance de votre chiffre d'affaires.

Notre process de **recrutement**

Notre process de recrutement se déroule en plusieurs étapes et entretiens dans le but de vous aider à constituer votre projet de reprise de votre agence.

Lors de ces différents échanges avec les interlocuteurs de Gan Assurances vous pourrez appréhender le contexte de votre agence, comprendre son modèle économique et financier, et maîtriser les conditions de votre réussite.

Notre programme de **formation**

L'exercice du mandat d'Agent général de Gan Assurances requiert des compétences techniques et commerciales tant en Assurances Dommages qu'en Assurances de Personnes. Il repose également sur la capacité à organiser son activité et à manager ses collaborateurs, en véritable chef d'entreprise.

Pour vous préparer au métier d'Agent général, Gan Assurances a élaboré le programme de **formation initiale** suivant :

Une formation initiale de 5 mois dont 3 semaines sur le terrain (mise en pratique, dans votre région, auprès d'Agents généraux confirmés).

La formation achevée, vous êtes nommé Agent général pour une période probatoire de 2 ans, à l'issue de laquelle interviendra votre titularisation.

+ **Des formations complémentaires**, durant vos 2 premières années de fonction.

+ **Le soutien d'Agents généraux expérimentés** de votre région.

+ **Des formations disponibles tout au long de votre vie d'Agent** pour enrichir votre expertise (Univ'Gan).

Chez Gan Assurances, l'engagement se veut durable et réciproque.

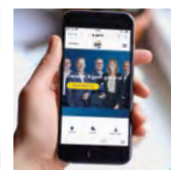
Nous vous soutenons dans vos projets et vous bénéficiez de tous les moyens pour réussir.

POSTULEZ SUR :

■ <https://recrutement-agent-general.gan.fr/fr/annonces>

PLUS DE RENSEIGNEMENTS :

■ www.gan.fr -> Devenir Agent général



Gan Assurances - Compagnie française d'assurance et de réassurance - S.A. au capital de 216 033 700 €
RCS Paris 542 063 797 - APE : 6512Z - Siège social : 8-10, rue d'Astorg - 75008 Paris Tél. : 01 70 94 20 00
www.gan.fr - Gan Assurances distribue les produits de Groupama Gan Vie - S.A. au capital de 1 371 100 605 €
(capital entièrement libéré) - RCS Paris 340 427 616 - APE : 6511Z - Siège social : 8-10, rue d'Astorg - 75008
Paris - Entreprises régies par le Code des assurances. Ref. : 3370-237513-062021 - Crédits photo : canva.com ;
shutterstock.com - Maquette : popcom.me - Imprimeur : exaprint.fr.

