



2700 centres dans le monde répartis dans 20 pays

Un retour sur investissement dès

3,5 ans en moyenne

375 centres en France
712 centres en Europe

850 000 €

Chiffre d'Affaires moyen d'un centre

“ Notre métier n'a jamais offert autant de promesses et d'opportunités. Rejoignez notre réseau pour y répondre avec nous ”

Sébastien Etienne, Directeur Développement et Concept Midas France

*Les informations financières présentées dans ce document sont indicatives et basées sur des moyennes observées.



MIDAS FRANCE S.A.S au capital de 17 475 000 € - 997 536 818 RCS Nanterre. Les informations à caractère personnel sont traitées par notre société à des fins de gestion de la relation client et de prospection. Conformément à la réglementation en vigueur, vous pouvez à tout moment, exercer vos droits d'opposition, d'accès, de rectification, d'effacement, de limitation, ou de portabilité des Données Personnelles vous concernant, auprès de MIDAS France SAS, en adressant un email à dpo@midas.fr, ou par courrier à l'adresse suivante : Midas France, 1 rue de l'Union - 92500 RUEIL-MALMAISON. DENTSU CREATIVE



Evolution:

Midas fait bouger la franchise.



midas
Vous pourrez toujours avancer

POURQUOI CHOISIR LA FRANCHISE MIDAS ?

Se lancer est une aventure. Le faire en étant accompagné par un groupe qui maîtrise son marché est une opportunité... qui offre beaucoup d'avantages.

Rejoindre Midas c'est :

- ☛ **Profiter de la puissance et des 50 ans d'expérience** d'un des leaders de l'entretien et des services automobiles.
- ☛ **S'entourer d'un réseau** qui place l'humain et la proximité au cœur de ses valeurs.
- ☛ **Rejoindre une marque experte**, qui maîtrise parfaitement le marché de l'automobile et des mobilités en général, au sein du groupe Mobivia, numéro 1 des mobilités en Europe.
- ☛ **Profiter de toutes les expertises nécessaires** au bon fonctionnement d'un centre : la communication, l'IT, la formation, les RH notamment.
- ☛ **Toutes nos équipes sont mobilisées** pour servir au mieux les besoins de nos franchisés.

DEVENEZ INDÉPENDANT, MAIS PAS SEUL

Midas s'est développé sur le modèle de la franchise, ce qui en fait un expert dans le domaine. Son succès repose depuis toujours principalement sur les performances de ses franchisés, les accompagner et garantir leur réussite est donc une priorité.

Nous avons développé des services et des outils innovants et exclusifs, aussi performants que rassurants, pour devenir l'un des réseaux qui accompagne le mieux ses franchisés.

BIEN ACCOMPAGNÉ DANS CHAQUE DOMAINE DE L'ACTIVITÉ

De la recherche d'un local, à la relation client de votre centre, Midas construit votre succès au travers d'un accompagnement opérationnel concret permanent. Un franchisé Midas profite de l'expérience d'une marque forte, de nos conseils, notamment sur les bonnes pratiques à suivre pour optimiser ses coûts.

Tout au long de la vie de votre centre, vous êtes entouré d'un réseau de franchisés pour ne jamais vous sentir isolé, et pour bénéficier d'une entraide et d'un esprit fraternel et humain qui nous est cher.

Vous bénéficiez également de **nos campagnes de communication**, (TV, web, CRM) de nos dispositifs promotionnels en centre, et de **notre parfaite connaissance des leviers stratégiques et commerciaux**.

LES 5 ÉTAPES CLÉS DE L'OUVERTURE D'UN CENTRE

Créer son propre centre franchisé Midas se fait entre **6 et 7 mois en moyenne**. Tout au long du projet, les équipes Midas vous accompagneront (dans la recherche de local, le financement et le choix de partenaires).

1



VALIDATION DE VOTRE CANDIDATURE

Une réunion d'information vous permettra de valider votre candidature.

2



ÉTUDE DE VOTRE PROJET

Nous vous accompagnons du choix de votre emplacement à la validation officielle de votre projet.

3



VOTRE FORMATION

Vous bénéficierez de 4 à 7 semaines de formation théorique et pratique.

4



CONCRÉTISATION DE VOTRE PROJET

Signature de votre contrat.

5



VOTRE PROPRE CENTRE MIDAS

Pour en savoir plus :

