



**Location Matériels Services**



*La franchise qui vous donne les moyens de réussir et  
qui remet l'humain au cœur du matériel.*

# Pourquoi LMS existe

Tout est parti d'une conviction simple : les TPE et PME méritent une attention renforcée et un service client pleinement dédié à leurs besoins. LMS, c'est l'histoire d'un partenaire qui simplifie la vie des chantiers, des équipes et des projets. Une entreprise née pour couvrir l'ensemble des besoins matériels (levage, élévation, terrassement...) en simplifiant les choses pour les sociétés du BTP et de l'industrie. À l'écoute du terrain, nous nous engageons sur la réactivité. Un seul interlocuteur suit chaque projet de A à Z pour offrir un accompagnement sur-mesure. Puis vient la force du réseau, garantissant la disponibilité du matériel, au bon endroit, au bon moment. Avec des tarifs compétitifs, LMS agit comme un véritable facilitateur de solution.



## Un concept unique en France



LMS est le premier réseau de franchise spécialisé de location en sous-traitance d'engins de chantier (nacelles, pelleuse, base vie...).

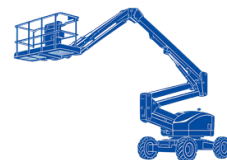
Grâce à notre centrale d'achat performante et à un réseau national d'environ 900 partenaires, nous nous engageons à trouver le matériel le plus proche du chantier en moins de 2 heures.

Le franchisé LMS devient :

- l'interlocuteur clé des entreprises du BTP et de l'industrie sur son secteur,
- le facilitateur logistique de leurs chantiers,
- le partenaire réactif qu'ils appellent à chaque besoin.

Un modèle agile, sans parc matériel, sans stock, sans logistique lourde.

# Un accompagnement complet



## Avant signature :

- Échanges téléphoniques et mails personnalisés
- Accompagnement avec nos partenaires : comptabilité, juridique, finance, assurances, informatique
- Envoi de la documentation complète
- Invitation à la réunion d'information

## Après signature :

- Formation initiale intensive
- Manuel opérationnel complet
- Entretiens mensuels
- Bilan annuel
- Formation de vos collaborateurs
- Évolution permanente du concept
- Animation du réseau et partage des bonnes pratiques

# Une opportunité concrète et rentable



## Chiffres clés :

- CA estimé 1ère année : 500 000 €
- Marge moyenne : 30 %
- Droit d'entrée : 29 000 € (exclusivité d'un département)
- Redevance mensuelle : 8 % du CA HT (minimum 1 000 €)

## Simulation simplifiée

Pour 500 000 € de CA annuel :

- Marge brute estimée : 150 000 €
- Redevances : 40 000 €
- Structure légère (pas de stock, pas de parc)

## AVANTAGES FINANCIERS À REJOINDRE LE RÉSEAU LMS :

- Investissement de départ faible
- Possibilité de se verser un salaire dès la première année
- Rentabilité rapide
- Risque limité



## AVANTAGES À REJOINDRE LE RÉSEAU LMS :

- Possibilité de gérer plusieurs départements
- Centrale d'achat qui simplifie l'activité
- Disponibilité du matériel partout en France (900 agences partenaires)
- Notoriété et crédibilité immédiates

# Le parcours candidat LMS



Etape 1 :  
dépôt de votre  
candidature

- Premiers échanges pour comprendre votre projet et votre profil

Etape 2 :  
Réunion  
d'Information

- Découverte du concept, du marché et des attentes du réseau

Signature du  
D.I.P

- Accès à toutes les informations juridiques et financières

Etape 4 : 20  
jours de  
réflexion

- Temps de recul obligatoire pour prendre une décision sereine

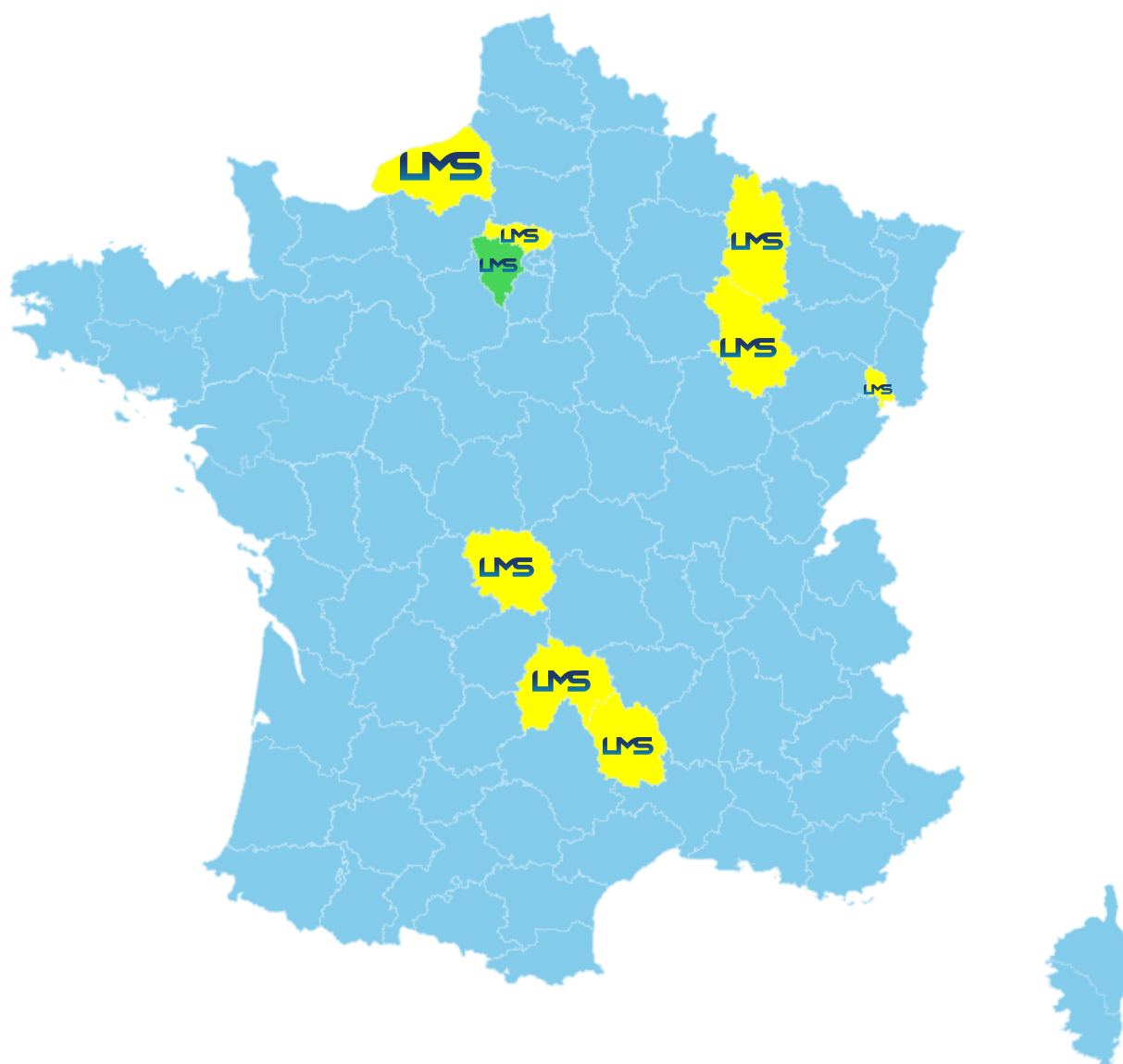
Etape 5 :  
Formation  
intensive

- Immersion complète au siège : outils, méthodes, machines, vente, organisation

Etape 6 :  
Accompagne  
ment continu

- Suivis mensuels, visites trimestrielles, montée en compétence permanente, audits, animation

# Départements réservés :



 *Prenez rendez-vous pour nous parler de  
votre projet*



**Véronique OBERT**  
Présidente  
[veronique.obert@lms-sa.fr](mailto:veronique.obert@lms-sa.fr)  
06 10 42 18 03

**Grégory IGNACZAK**  
Directeur franchise  
[gregory.ignaczak@lms-sa.fr](mailto:gregory.ignaczak@lms-sa.fr)  
06 09 98 94 63