



Devenez l'expert de l'accessibilité des établissements recevant du public

Transformez la contrainte réglementaire des entreprises en activité durable

Édito



Mickaël COHEN

Président & cofondateur de
DOMetVIE

Lorsque nous avons créé DOMetVIE, notre conviction était simple : l'adaptation de l'environnement n'est pas un confort, c'est une condition de dignité, d'autonomie et de liberté. Très vite, nous avons compris que cette conviction dépassait largement le cadre du logement.

Les établissements recevant du public sont au coeur de la vie sociale, économique et citoyenne. Pourtant, leur accessibilité reste trop souvent traitée comme une contrainte, un sujet flou, voire repoussé.



Mathilde MATUCHET

Directrice Générale DOMetVIE

Entreprendre, ce n'est pas seulement créer une activité. C'est faire le choix d'un quotidien, d'une posture, d'un impact. Chez DOMetVIE, nous sommes convaincus que la performance économique n'a de valeur que si elle s'inscrit dans un projet utile et cohérent.

DOMetVIE Access Pro est née de cette exigence. Face à la complexité réglementaire, aux risques juridiques et aux décisions difficiles, les exploitants d'ERP sont souvent démunis. Ils ont besoin de clarté, de pédagogie, mais aussi de solutions concrètes.



Jean-Yves GAILLARD

Responsable de la filiale DOMetVIE
Access Pro

L'accessibilité des ERP est souvent abordée trop tard, lorsqu'elle devient un frein, un risque ou une urgence. Notre mission, chez DOMetVIE Access Pro, est précisément d'intervenir avant que les situations ne se bloquent.

Access Pro, ce n'est pas un catalogue de solutions. C'est une démarche complète, structurée, qui commence par la compréhension du contexte, des usages réels et des obligations applicables.

Entreprendre sur un nouveau métier réglementé

L'accessibilité des établissements recevant du public, structurée en modèle de Franchise

L'accessibilité des établissements recevant du public n'est plus un sujet marginal. C'est une obligation réglementaire durable, mal comprise, encore peu structurée, et génératrice de nombreuses décisions complexes pour les exploitants. DOMetVIE Access Pro transforme cette obligation en un métier clair, organisé et entrepreneurial.

Avec DOMetVIE Access Pro, vous développez une activité :

- › positionnée sur un marché obligatoire
- › fondée sur l'expertise et la décision
- › soutenue par une méthode, des outils et un réseau

Ni une franchise de conseil.

Ni une franchise de travaux.

Un métier hybride, à forte valeur ajoutée.

En rejoignant DOMetVIE Access Pro, vous apportez des réponses claires à des réglementations complexes.



Un cadre clair pour exercer un métier exigeant

DOMetVIE Access Pro a été conçu pour permettre au franchisé d'exercer ce métier complexe dans un cadre structuré. Le franchisé s'appuie sur une méthode éprouvée, des outils métier dédiés et un accompagnement réseau constant, garantissant un cadre structuré et performant. Cette structuration lui permet de gagner en crédibilité locale, de sécuriser ses dossiers et de développer progressivement ses compétences.

Le métier Access Pro se déploie autour de plusieurs dimensions complémentaires :

Relationnelle

Le métier Access Pro repose sur des échanges réguliers et constructifs avec les exploitants, prescripteurs et partenaires.

Organisationnelle

Il implique de piloter méthodiquement les démarches et les différentes étapes des projets.

Réglementaire

Il nécessite une compréhension fine des obligations légales et leur traduction en actions concrètes.

Opérationnelle

Il consiste à coordonner efficacement les solutions et les travaux sur le terrain.

Aucune expertise préalable en accessibilité n'est requise. La compétence se construit grâce à la formation, aux outils et à l'accompagnement réseau.



L'expertise d'une filiale, la puissance d'un Groupe

DOMetVIE Access Pro s'inscrit dans la continuité du groupe DOMetVIE, acteur de référence de l'adaptation des lieux de vie depuis plus de dix ans.

Le groupe DOMetVIE a bâti son développement sur une conviction forte : l'accessibilité ne peut pas être traitée comme un sujet secondaire. Elle nécessite de la méthode, de la rigueur et une compréhension fine des usages.

CE QUE L'HÉRITAGE DOMetVIE APPORTE CONCRÈTEMENT

- Une culture de l'accessibilité éprouvée sur des milliers de situations
- Une maîtrise des enjeux humains, techniques et réglementaires
- Une expérience réseau solide, avec des process déployés à l'échelle nationale
- Une capacité à structurer des métiers complexes dans un cadre entrepreneurial

DOMetVIE Access Pro bénéficie ainsi d'un socle rare : l'expérience d'un groupe associée à une spécialisation sur un marché peu adressé.

Access Pro n'est pas un projet isolé, mais l'aboutissement d'années d'expérience sur les sujets d'accessibilité.

Un marché vaste, mais encore très peu structuré

Malgré son ampleur, le marché de l'accessibilité des ERP demeure aujourd'hui fragmenté, peu lisible pour les exploitants et traité de manière hétérogène selon les territoires. Cette désorganisation crée une opportunité forte pour des acteurs structurés et spécialisés.

Sur la majorité des territoires, il n'existe aucun référent identifié de l'accessibilité ERP, les exploitants naviguent entre plusieurs prestataires et les prescripteurs manquent de solutions claires à recommander.

DOMetVIE Access Pro répond précisément à ce manque en proposant **un interlocuteur unique, une approche globale et une expertise dédiée.**

900k ERP

sont non conformes en France, soit environ 50 % du parc total

AFP, 2024

6 milliards €

la taille estimée du marché de l'accessibilité des ERP

CCI, 2024

86%

des ERP déclarés accessibles seraient en réalité non conformes

AFP, 2024

UNE OPPORTUNITÉ ENTREPRENEURIALE LOCALE

Pour un franchisé, cela se traduit par la nécessité de structurer un territoire, de construire progressivement un rôle de référent et d'installer durablement une notoriété locale.

Les opportunités ne se limitent pas aux projets d'envergure, elles concernent également des milliers d'ERP de proximité, des situations à clarifier et des décisions à accompagner au quotidien. Le potentiel de développement repose ainsi sur la récurrence des interventions, la crédibilité acquise localement et la montée en valeur progressive du rôle du franchisé.

Une gamme de produits complète, conforme et durable



Cheminement et circulation



Stationnement



Rampes & franchissements



Portes & entrées



Escaliers



Accueil



Sanitaires



Signalétique & repérage



Accessibilité sensorielle (auditif, visuel)



Plateforme & élévateur



Sécurité incendie

Une offre complète pour traiter l'accessibilité des ERP de A à Z

Une prise en charge complète, jusqu'à la mise en œuvre

DOMetVIE Access Pro propose une offre globale d'accessibilité des établissements recevant du public. Nous accompagnons les exploitants tout au long du parcours, depuis la compréhension de leurs obligations jusqu'à la mise en conformité opérationnelle de leur établissement.

” Une offre lisible pour les clients.
Une offre structurée pour les franchisés. “

DIAGNOSTIC & CLARIFICATION DE LA SITUATION

Le diagnostic Access Pro n'est pas une simple liste de défauts, mais un outil d'aide à la décision : il permet d'identifier les obligations applicables à l'établissement, d'analyser les usages réels des lieux, de repérer les non-conformités prioritaires et de distinguer l'essentiel du secondaire.

1

PRIORISATION & PLAN D'ACTION

À partir du diagnostic, nous construisons un plan d'action structuré qui hiérarchise les actions à mener, les organise dans le temps et arbitre entre les différentes options possibles, afin de permettre aux exploitants d'identifier les obligations réelles, de planifier leurs actions de manière réaliste et d'éviter les décisions précipitées ou inutiles.

2

DÉMARCHES ADMINISTRATIVES & DOSSIERS

DOMetVIE Access Pro, via un partenaire dédié, accompagne les exploitants dans l'ensemble de leurs démarches administratives liées à l'accessibilité, de la constitution des dossiers aux échanges avec les interlocuteurs concernés jusqu'au suivi des étapes de validation, afin de leur offrir un véritable gain de temps et de sérénité.

3

SOLUTIONS TECHNIQUES & TRAVAUX D'ACCESSIBILITÉ

Lorsque des travaux sont nécessaires, DOMetVIE Access Pro conçoit et pilote des solutions d'accessibilité sur mesure, justifiées réglementairement, pensées selon l'usage réel des lieux et coordonnées dans un cadre maîtrisé, afin de répondre exclusivement à des besoins réels et précisément identifiés, sans standardisation.

4

SUIVI, COORDINATION & SÉCURISATION

L'offre Access Pro intègre le suivi des actions engagées, la coordination des intervenants et la fourniture des documents attestant de la conformité, avec pour objectif d'éliminer toute zone d'incertitude, de garantir la cohérence du dossier et d'accompagner l'exploitant jusqu'à son aboutissement.

5

Un accompagnement permanent

FORMATION INITIALE

Une formation initiale de deux semaines, pour acquérir toutes les bases du métier, les méthodes et les outils.

ACCOMPAGNEMENT TERRAIN

Une équipe d'animateurs, pour assurer un accompagnement personnalisé de chaque franchisé via des visites régulières directement sur le terrain.

FORMATION CONTINUE

Des formations continues régulières via e-learning, visioconférence ou en présentiel, pour continuer de s'améliorer.

ACCOMPAGNEMENT TECHNIQUE

Un service technique facilitant l'organisation des travaux et assurant un accompagnement technique quotidien.

SERVICE MARKETING ET COMMUNICATION

Un service marketing et communication internalisé, afin d'assurer une notoriété et une acquisition client rapide.

OUTIL CRM

Un outil CRM performant pour optimiser l'acquisition client, l'élaboration des devis et le suivi d'activité au quotidien.

CENTRALE D'ACHATS

Une centrale d'achats proposant des produits exclusifs répondant aux standards qualité de DOMetVIE, à des prix négociés avec un suivi logistique assuré.

ÉVÉNEMENTS FÉDÉRATEURS

Des événements fédérateurs réguliers, pour favoriser le partage d'expérience et la convivialité au sein du réseau.

PARTENARIATS NATIONAUX

Auprès de groupements et réseaux pour vous aider dans votre développement local.

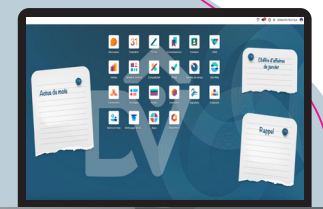


Votre développement local facilité

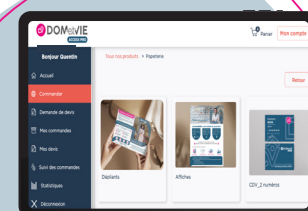
Un **catalogue en ligne centralisé** pour consulter l'ensemble des produits et valoriser votre offre auprès de vos clients.



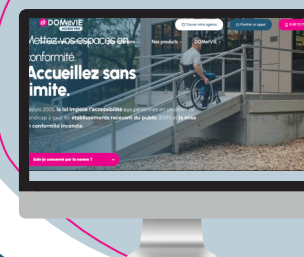
Un **CRM/ERP** clé en main pour suivre votre activité (prospection, devis, facture, commande produits).



Un **outil dédié** à vos supports de communication pour gagner en temps et en efficacité.



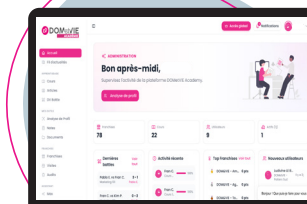
Un **site internet** pensé pour le client avec une présentation claire de l'offre et une mise en avant des agences locales.



Des **visuels conçus sur mesure** pour les agences grâce à des graphistes à l'écoute des besoins des franchisés.



DOMetVIE Academie, un **outil dédié à la formation initiale** et continue, alimenté par l'Intelligence Artificielle, pour un apprentissage et une montée en puissance continue tout au long de l'activité.



Grâce à un **service client internalisé**, DOMetVIE Access Pro assure un traitement réactif des demandes, la prise de rendez-vous pour les agences et un suivi structuré de la relation client.



Les 10 étapes de votre projet

Tout au long de votre réflexion, l'équipe de la tête de réseau vous accompagne afin de vous donner un maximum d'éléments pour vous permettre de vous projeter au mieux dans la peau d'un franchisé DOMetVIE Access Pro.



Rencontrons-nous !

DE NOMBREUSES OPPORTUNITÉS À POURVOIR SUR LE TERRITOIRE

Rejoindre DOMetVIE Access Pro, c'est agir concrètement pour l'inclusion et la sécurité des lieux ouverts au public. C'est l'opportunité de rejoindre une aventure humaine qui a du sens et participer à la réussite du réseau leader de l'accessibilité en France.

Contactez-moi, je me ferai un plaisir de répondre à vos questions !



Le groupe DOMetVIE est le **premier réseau de franchises spécialisées** dans l'accessibilité.



Notre vision : **un environnement plus sûr et adapté à tous.**



Un concept **éprouvé et en constante évolution** depuis plus de 10 ans.

Pour plus d'informations sur le concept DOMetVIE Access Pro, rien de tel qu'un échange



Nous contacter
01 84 60 13 18

franchise@dometvie-access-pro.fr
10 Avenue Marc Sangnier,
92390 Villeneuve-la-Garenne



Mélissa CAJO,
Responsable développement
06 37 56 32 09