

## Délégué Médical Spécialiste Ile de France H/F

-  **Job category** : Sales / Business Development
-  **Job type** : Full time
-  **Contract type** : Permanent contract (CDI)
-  **Job location** : France

### Job brief

#### Allergique à la routine, on a le traitement pour vous.

Rattaché(e) au Directeur de la Visite Médicale, vous serez chargé(e) de transmettre une information de promotion, institutionnelle et de bon usage, d'observance et d'aide à la commande des APSI (Allergènes Préparés pour un Seul Individu) et de nos spécialités pharmaceutiques, auprès des professionnels de Santé, dans le respect du Code de la Santé Publique, de la réglementation existante (référentiel de certification et charte de l'information par démarchage ou prospection) et des règles internes.

Dans ce cadre, vos principales missions seront :

- Assurer une information de promotion, institutionnelle et de sécurité d'usage, d'observance et d'aide à la commande des APSI et des spécialités pharmaceutiques auprès des professionnels de santé.
- Analyser, planifier et gérer l'activité : préparer les visites en fonction de la connaissance du secteur et de ses interlocuteurs
- Planifier son activité, dans le cadre d'un plan d'action et d'un travail en équipe notamment avec les Référents Régionaux
- Réaliser son call plan selon les priorités définies et la stratégie
- Concevoir et mettre en oeuvre des plans d'actions
- Réaliser les reportings et rapports d'activité
- Identifier des prospects potentiels et intéressés à l'ITA
- Analyser les résultats afin d'optimiser et atteindre les objectifs qualitatifs et quantitatifs
- Organiser et animer des actions de relations publiques en fonction de la stratégie de l'entreprise
- Garantir le respect des procédures et leur mise en application : mener ses missions dans le respect des règles déontologiques et éthiques des industries de la santé, de la stratégie de l'entreprise et politique qualité.

### Job requirement

Vous êtes titulaire d'un diplôme de Visiteur Médical et disposez de 3 ans d'expérience professionnelle minimum à un poste similaire.

Vous maîtrisez :

- Les référentiels métiers et la législation du médicament (référentiel de certification, Charte de la Visite Médicale, DMOS, LAC...)
- Les techniques de promotion, de négociation et de communication
- Les techniques d'évaluation et d'analyse du marché
- Les techniques de qualification d'une cible selon des critères de segmentation
- L'environnement concurrentiel
- Connaissances scientifiques et médicales

Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques, notamment l'utilisation d'un CRM (Veeva) et du Pack Office.

Idéalement, vous connaissez d'ores et déjà le réseau d'allergologues et pneumologues sur la région Ile de France.

Au-delà de votre excellent relationnel, de votre capacité d'analyse, de votre autonomie et de votre polyvalence, vous êtes méthodique, réactif(ve) et attentif(ve) aux détails. Vous êtes empathique et appréciez le travail en équipe.

## About STALLERGENES GREER International AG

Stallergenes Greer est un groupe biopharmaceutique, spécialisé dans la recherche, le diagnostic et le traitement des allergies respiratoires, alimentaires et aux venins à travers le développement et la commercialisation de traitements d'immunothérapie allergénique (ITA).

Notre mission est d'offrir tout le potentiel de la médecine de précision pour améliorer la qualité de vie des personnes souffrant d'allergies.

L'immunothérapie Allergénique (ITA) est le seul traitement des maladies allergiques respiratoires qui permet de rééduquer durablement le système immunitaire des patients, en induisant une tolérance croissante aux allergènes.

Avec plus de 1100 salariés dans le monde, et des sites de production en Europe et aux Etats-Unis, Stallergenes Greer propose ses médicaments dans 44 pays.

Vous souhaitez participer au développement d'un groupe expert mondial dans son domaine, dans un environnement dynamique et multiculturel ?

Rejoignez nos équipes Stallergenes Greer !