



# Fadil Guiwa

## Mastère Manager des Organisations en alternance Septembre 2025.

Guiwa.fadil@yahoo.com

6 av. Henri Barbusse  
94200 Ivry sur seine

26ans  
Permis B  
07 67 39 93 63

### Compétences:

#### SOFT KILLS

- Bon relationnel.
- Réactif.
- Sens du commerce.
- Sens des responsabilités

#### Informatique:

PACK OFFICE  
CANVA CAPCUT  
HUBSPOT

#### Langues:

##### **ESPAGNOL**

B2 : Compétence professionnelle

##### **ANGLAIS**

B1 : Vocabulaire du quotidien

#### Centres d'intérêt

##### **SPORT:**

Musculation, Lutte, Boxe

### Diplômes et Formations

#### MASTER 1 MANAGER DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL, SEPTEMBRE 2022 À OCTOBRE 2024 - ISD FLAUBERT, ROUEN

- Analyse des enjeux stratégiques de l'entreprise.
- Déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Gestion d'un portefeuille clients et développement commercial.
- Suivi de la performance commerciale.
- Management et gestion des relations professionnelles.

#### LICENCE DE RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL, D'OCTOBRE 2021 À JUIN 2022 - IFA MARCEL SAUVAGE.

- Élaboration du plan opérationnel de développement commercial.
- Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection.
- Construction et négociation d'une offre commerciale.

#### DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION, DE SEPTEMBRE 2018 À JUIN 2020

- Université Le Havre, Le Havre.

### Expériences professionnelles

#### EQUIPIER POLYVALENT - LIDL, AVRIL 2022 - AUJOURD'HUI

- Assurer le bon approvisionnement des rayons.
- Garantir l'encaissement fiable des produits.
- Garantir la qualité et la fraîcheur des produits.
- Participer à la production des produits du point chaud (pains, viennoiseries, snacking).
- Accueillir les clients et répondre à leurs demandes.
- Appliquer au quotidien le concept commercial Lidl.

#### COMMERCIAL TERRAIN (ALTERNANCE) - ECOGAS ROUEN, DE SEPTEMBRE 2022 À MAI 2023

- Gestion de la relation commerciale avec les clients.
- Développement d'un portefeuille clients BtoB.
- Prospection ciblée sur le terrain et phoning.
- Création et alimentation de CRM.
- Élaboration et mise en œuvre d'une campagne d'e-mailing.

#### RESPONSABLE COMMERCIAL (ALTERNANCE)- BOX FERMIER NORMAND ROUEN. D'OCTOBRE 2021 À JUILLET 2022

- Préparation des bons de commande.
- Élaboration d'une stratégie marketing adaptée à la clientèle cible et aux objectifs commerciaux.
- Analyse du marché pour identifier des opportunités d'affaires
- Prospection de nouveaux partenariats avec des acteurs stratégiques.
- Participation à la gestion du personnel.