

Jonath SUNTHARARAJAH

Étudiant en Master Marketing - Prêt à Relever de Nouveaux Défis en Alternance



+33 7 66 59 20 82

jonathsuntha@outlook.fr

93150 Le Blanc-Mesnil, France

Disponible ASAP \ 2 semaines d'alternance, 1 semaine à l'école

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Nov 2024 – present
Paris 13, France

Assistant manager | Alternance

Just Do Wich

- Accueillir les clients avec professionnalisme pour une expérience positive.
- Gérer les commandes, les stocks et la caisse de manière autonome.
- Collaborer pour maintenir un environnement de travail propre et sécurisé.
- Former les nouveaux employés pour une intégration rapide.
- Assurer un service de restauration rapide et de qualité.
- Gestion des réseaux sociaux, création de visuels et suivi des performances.

Jan 2024 – Oct 2024
Paris 13, France

Conseiller commercial | Alternance

Madame Guymot

- Accueillir les clients avec professionnalisme pour une expérience positive.
- Gérer les commandes, les stocks et la caisse de manière autonome.
- Concevoir des présentations produit pour augmenter les ventes.
- Participer aux inventaires pour une gestion précise des stocks.
- Collaborer pour maintenir un environnement de travail propre et sécurisé.
- Former les nouveaux employés pour une intégration rapide.
- Assurer un service de restauration rapide et de qualité.

Jan 2022 – Dec 2022
Gonesse, France

Assistant Commercial | Stage

Groupe Würth

- Optimiser l'aménagement des rayons et créer des visuels pour attirer les clients.
- Accueillir les clients, les conseiller et les accompagner dans leurs achats.
- Concevoir et promouvoir des opérations commerciales pour augmenter les ventes.
- Gérer la réception, vérifier la qualité des marchandises et organiser le stockage.
- Assurer la présentation et l'étiquetage pour une surface de vente attrayante.

Nov 2021 – Nov 2021
Paris, France

Représentant à un salon d'exposition

EASYTIS

- Accueillir les clients avec courtoisie et professionnalisme.
- Prospecter pour présenter l'entreprise et ses produits aux potentiels clients.
- Répondre aux questions et demandes d'informations des clients.
- Collecter les coordonnées des prospects pour le suivi commercial.

FORMATIONS

Oct 2024 – Jul 2026
Paris

Master Manager de la relation client et marketing

CFA CODIS

Sep 2023 – Sep 2024
Villepinte

Bachelor Marketing Digital et Développement Commercial

ECMGP

Sep 2021 – Jun 2023
Aulnay-Sous-Bois

BTS CCST (Conseil et Commercialisation de Solution Technique)

Lycée Voillaume

LANGUES

Français

Tamoul

Anglais

COMPÉTENCES

MS Word • MS Excel • MS PowerPoint • Gantt • Pack Office • Canva

INTÉRÊTS

Culture Indienne • Culture Japonnaise • Sport (Musculature, basket, football) • Voyages (Espagne, Italie, Suisse, Japon, etc ...)

QUALITÉS

Curiosité

Écoute

Déterminé

Patience

Ponctuel