



# MOUHAMED SYLLA

Alternance | 24 mois | Master |  
Business Development

## Profil

Actuellement en 3<sup>e</sup> année du Programme Grande École à l'ICD Business School (Groupe IGENSIA), je suis un étudiant de 21 ans à la recherche d'un poste de commercial en alternance pour mes deux années de master. Dynamique, sociable et déterminé, je suis prêt à mettre mes compétences au service de votre entreprise.

## Contacts

+33 07 49 01 59 44

mouhamedsylla682@gmail.com

Le Bourget, 93350

## Langues

- **Anglais** C1 (Bilingue)
- **Espagnol** B2
- **Catalan** A1
- **Wolof** C2

## Informatique

- Suite office (Excel, Word, PowerPoint)
- Tableau Prep Builder
- Tableau Desktop

## Intérêts

Automobile, Economie, Design,  
Culture Générale, Nouvelles  
technologies, Sports, Mode homme,  
Langues, Arts littéraires

## Expérience

### Espace Cloisons Alu (Neuilly Plaisance)

#### Assistant Commercial BtoB (Stage)

Mai - Août 2024 (4mois)

- Développement d'un portefeuille clients en Île-de-France, couvrant la petite et la grande couronne, avec une augmentation significative des prospects qualifiés.
- Établissement de relations commerciales solides grâce à une prise de contact efficace et personnalisée avec près de 300 entreprises.
- Réalisation de campagnes de prospection terrain dans des zones d'activités du secteur tertiaire, aboutissant à l'identification et l'engagement de nouveaux clients.
- Mise en place et gestion d'un suivi rigoureux des prospects pour optimiser les opportunités de conversion et renforcer les relations à long terme.

### We Dough Sweet Cookies & Co. (Paris 13)

#### Conseiller de vente (Stage)

Juin - Juillet 2023 (2 mois)

- Atteinte des objectifs de vente mensuels grâce à des techniques de persuasion adaptées.
- Fidélisation client assurée par un suivi personnalisé.
- Optimisation des stocks pour réduire ruptures et surplus tout en améliorant la rotation.
- Supervision efficace du point de vente garantissant une présentation attrayante et une expérience client optimale.

## Formation

### ICD Business School - Paris (Groupe Igensia) | 2023-2027

Programme Grande Ecole, Diplôme visé Bac+5 - Grade master  
Majeure : International Business development

**Cours suivis :** Négociation, Techniques de vente, Marketing, Management, Supply Chain, Economie, Gestion de la relation client, Droit.

### Emory University - Atlanta | Janvier - Mai 2025

Echange universitaire aux Etats Unis (Atlanta, GA)

**Cours suivi :** Management, Negociation, Sociology, Data Analytics, Advanced Marketing Strategy

### Collège Mikado - Dakar | 2017-2022

Baccalauréat littéraire