

Antonin ELIE

Conseiller de vente



A PROPOS DE MOI

Actuellement en deuxième année de BTS Management Commercial Opérationnel (MCO), je souhaite poursuivre mes études en licence professionnelle, spécialité assurance, banque, finance en alternance. Dans cette perspective, je recherche activement une opportunité en tant que Conseiller clientèle dans le secteur bancaire. Passionné par la relation client et le domaine de la vente, je souhaite mettre à profit mes compétences en négociation, en analyse des besoins et en fidélisation afin de contribuer activement à la croissance d'une entreprise dynamique.

Experiences Professionnelles

CASTORAMA

Conseiller de vente

- Accueillir, conseiller et accompagner les clients dans leurs projets d'aménagement et de bricolage.
- Identifier les besoins des clients et leur proposer des solutions adaptées.
- Garantir la disponibilité des produits, la bonne tenue des rayons et leur attractivité.
- Participer à la mise en place des opérations commerciales et à l'implantation des nouveautés.
- Réaliser des ventes additionnelles et promouvoir les services du magasin (livraison, carte de fidélité, financement...).

ALINEA

Conseiller de vente

- Conseiller de vente dans l'ameublement de salon
- Accueillir le client
- Analyser sa demande et le conseiller
- Proposer des ventes complémentaires ou des produits de substitution (y compris au-delà de son rayon)
- Assurer le réapprovisionnement de son rayon
- Participer à la mise en place des opérations commerciales
- Participer au brief du responsable de rayon

BURGER KING

Équipier polyvalent – Burger King, Taverny

- Accueil, conseil et prise de commande des clients pour assurer une expérience optimale.
- Gestion du service au comptoir et encaissement en garantissant rapidité et précision.
- Préparation des produits dans le respect strict des normes de qualité et d'hygiène de Burger King.
- Travail en équipe avec 5 collaborateurs pour assurer un service fluide et efficace

Association des jeunes pour la commune de St-leu-la-forêt

- Dans le cadre d'un projet de développement immobilier, participation à des travaux de débroussaillage, élagage et abattage pour préparer le terrain en vue des fondations.

Formation

2017-2021

Lycée Jacques Prévert - 95150 Taverny

Obtention du baccalauréat STMG en juillet 2021

2013-2017

Collège Le Rosaire - 95320 Saint-Leu-la-Forêt

Centre d'intérêt

- Pratique du cardio training en club
- VTT
- Cinéma



Compétences

Bonnes qualités relationnelles et écoute active.

Sens du commerce et de la satisfaction client.

Aisance avec les outils digitaux et caisse.

Organisation et rigueur dans la gestion des produits et du rayon.



Langues

Anglais

Espagnol

Informations personnelles

Né le 10 oct. 2002

+33 6 52 91 28 04

antonin.elie.sn@gmail.com

57 rue Evariste Galois
95320 St-leu-la-forêt

