

# Kowiyi Otun-Ola Alade MOUSTAPHA

Alternant en Management Stratégique | Gestion de Projet & Business Development

Actuellement en recherche d'une alternance en management stratégique et gestion de projet, je souhaite intégrer une entreprise dynamique où je pourrai mettre à profit mes compétences en gestion d'équipe, en planification stratégique et en analyse de marché. Mon objectif est d'apporter des solutions innovantes pour améliorer la performance et l'organisation d'une structure.



## Coordonnées

07 48 27 85 59/0758001114

kowiyimoustapha@gmail.com

île de France

Permi B en cours

## Compétences

### Compétences techniques & métiers :

- Gestion de projet
- Analyse de données
- Stratégie d'entreprise
- Outils bureautiques (Excel, PowerPoint, CRM)
- Connaissance en gestion RH (si utile à ton domaine)

### Soft Skills (Qualités humaines les plus recherchées) :

- Esprit d'analyse et de synthèse
- Capacité à travailler en équipe
- Autonomie et prise d'initiative
- Adaptabilité et flexibilité
- Organisation et gestion des priorités
- aisance en communication

## Langues

**Français :** Courant

**Anglais :** Intermédiaire

## Centres d'intérêt

Lecture Cinéma Musique  
Basketball les nouvelles  
technologies jeux de  
stratégie

## FORMATIONS

2024  
ESAM-PARIS, Paris, France

2019  
ISM ADONAÏ, Porto-Novo,  
Bénin

sept 2017- juin 2020  
UAC, Abomey Calavie

oct 2015 - juil 2016  
CS La Merveilleuse, Porto-novo

oct 2013 - juil 2014  
CS Bel Espoir, Adjara

### MASTER1 OF SCIENCE MANAGEMENT STRATÉGIQUE

### LICENCE EN MANAGEMENT DES RESSOURCES HUMAINES

### LICENCE EN DROIT

### BACCALAURÉAT B

### BACCALAURÉAT D

## Expériences Professionnelles

Mars 2024 à ce jours

job étudiant  
Carrefour Saint Denis

janv 2022-janv 2024

Ola&Akinola, Porto-Novo

oct 2020-nov 2022

STE LA HOCHE, Cotonou,  
Bénin

nov 2017-mai 2019

SOCIÉTÉ LA PAIRE, Cotonou,  
Bénin

mars 2017-sept. 2017

SOCIÉTÉ ÉQUILIBRE,  
Cotonou, Bénin

### CAISSIER POLYVALENT

- Gestion des caisses classiques et libre-service.
- Assistance client et encasement.
- Capacité à travailler sous pression et à gérer un grand volume de transactions.

### CHEF DE PROJET

- Pilotage de la stratégie globale, avec une croissance de 47,73 % en 2022
- Une expansion à Cotonou et Parakou, et le lancement d'une branche en immigration.
- Supervision de 54 collaborateurs
- Diversification des services
- Optimisation financière et renforcement des partenariats stratégiques.

### MANAGER DE PERSONNEL

- Dirigé une équipe de 167 employés en optimisant
- leur formation, motivation et performance.  
Réduit les conflits internes de 83 % et augmenté
  - l'efficacité opérationnelle de 77 % grâce à un suivi des compétences  
Amélioré la satisfaction des employés par des
  - initiatives de reconnaissance et de bien-être.

### COMMERCIAL

- Prospection et vente de matériaux médicaux.
- Conseil clients et renseignements techniques.

### COMMERCIAL /MANAGER

- Dépassé les objectifs de vente de 77 % et acquisition 700 nouveaux clients grâce à une prospection efficace.  
Optimisé la fidélisation en proposant des solutions sur mesure adaptées aux besoins des clients.