

commerciale en alternance



(21ans)



0698173756



ANTONY



asaminesabas@gmail.com



www.reallygreatsite.com

COMPÉTENCE

PROSPECTION & VENTE :

- Qualification de lead
- Recherche de prospects
- Cold-calling

OUTILS DIGITAUX :

- Microsoft Dynamics (CRM)
- Pack Office
- Canva

LANGUES :

- Anglais niveau scolaire
- Marocain bilingue

SOFT SKILLS :

- Esprit d'équipe
- Communication
- Curiosité
- Gestion du temps
- Adaptabilité

Étudiant passionné par le développement commercial, doté d'une grande capacité à identifier des opportunités de marché et à établir des relations solides avec les clients, je souhaite approfondir mes compétences. Dans le cadre d'un BTS NDRC en alternance, avec un rythme de 1 semaine en formation et 1 semaine en entreprise, mon objectif est de développer mon expertise en négociation, relation client et gestion de projets, tout en appliquant concrètement mes connaissances sur le terrain

Formations

- BAC Professionnel Métiers de la Vente et du Commerce 2022 - 2024 CFA CODIS Paris 75010

Expériences Professionnelles

Apprenti Business Development Representative

PTV Logistics France La Défense sept à dec 2024

- Qualification de leads Démonstration des logiciels en visioconférence
- Recherche de prospect et mise à jour de la base de données clients
- Participation au salon "Supply Chain Event" à Porte de Versailles :
- Prise de contacts clients, qualification de prospects sur le stand compréhension de la vente de logiciels cold calling auprès de responsables d'exploitation transport et directeurs transport et prise de RDV
- identification des cibles chez les clients

Apprenti Hôte d'accueil - Yogurt-Factory Vélizy Villacoublay

2020 - 2024

- Accueillir et conseiller les clients concernant les différents produits et préparation des commandes
- Gérer l'encaissement
- Gérer les réclamations de la clientèle
- Contribuer à la promotion des offres spéciales et nouveaux produits
- Gestion des livraisons de produits et gestion des stocks
- Maintenir la propreté et l'organisation de l'espace de vente afin d'offrir une expérience client agréable.

Apprenti Chef de Rang - Loft Bistrot, Fresnes 2019 - 2021

- Accueillir et conseiller les clients concernant les différents produits et préparation des commandes
- Gérer l'encaissement
- Gérer les réclamations de la clientèle
- Contribuer à la promotion des offres spéciales et nouveaux produits
- Gestion des livraisons de produits et gestion des stocks
- Maintenir la propreté et l'organisation de l'espace de vente afin d'offrir une expérience client agréable.