

SILLAH LAMINE



CONTACT

0614535349
laminesillah@outlook.fr
92700 Colombes

FORMATION

- MASTER MANGER RELATION CLIENT ET MARKETINGI - ALTERNANCE AU CFA CODIS. EN COURS 2023-2025
- BACHELOR RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING (BAC+3), 2022-2023
ICD Business School Paris
- BTS MCO
2020-2022
ICD Business School Paris

COMPÉTENCES

- Savoir-faire:
merchandising, analyse, veilles concurrentielles terrain et internet, packaging.
- Savoir-être : Esprit d'équipe, rigueur, relationnel, force de proposition, aisance à l'oral, autonomie.

APPRENTI DE 12 MOIS AU "CFA ESAM" EN GESTION DES RISQUE DE CONTRÔLE CONFORMITÉ

Après trois années d'expérience en tant qu'apprenti Responsable du Monde sol et électricité-plomberie chez Leroy Merlin, où j'ai développé mes compétences commerciales et relationnelles, ainsi qu'une expérience commerciale de quatre ans chez Carrefour, je recherche un poste apprenti de Responsable au sein de votre entreprise.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- APPRENTI RESPONSABLE DE RAYON ELECTRIQUE- PLOMBERIE - LEROY MERLIN GENNEVILLIERS 2023 -Aujourd hui
 - Animation d'un collectif de 5 conseillers de vente et 2 logisticiens, axée sur la sécurité, le chiffre d'affaires (environ 7M€/an) et les KPI's du secteur.
 - Gestion quotidienne du rayon : traitement des alertes liées aux commandes, gestion des ruptures, fiabilisation des stocks et analyse de la démarque inconnue.
 - Création d'un plan d'animation commerciale :mise en place de têtes de gondole, podiums en magasin, tract national et plan de vente collaboratif.
- RESPONSABLE RAYON MONDE SOL -LEROY MERLIN 2023- 2023
 - Vendre/ assurer le service client
 - Traiter les réclamations des clients en ligne
 - Mettre l'accent sur l'autonomie et la polyvalence
 - Mettre en valeur la disposition des produits du magasin
 - Gestion des stocks/inventaire/Merchandising
 - Animations dynamisation de l'offre commerciale
- EMPLOYÉ POLYVALENT - CARREFOUR 2018-2022 Carrefour 13eme
 - Contrôler des évolutions de stocks
 - Développement de la relation client et vente conseil
 - Animation et dynamisation de l'offre commerciale
 - Gestion des stocks /inventaire/Merchandising
 - Capacité à travailler et à prendre des décisions de manière autonome dans une optique de rentabilité
- PLUSIEURS STAGES EN VENTE ET RELATIONS CLIENT ENTRE 2016 - 2018