



MOLEY LUCAS

VENDEUR/CONSEILLER DE VENTE

CONTACT

06 52 74 02 27

mly.lucas7@gmail.com

20 Allée des maisons russes, Le Raincy 93340

PROFIL PROFESSIONNEL

Passionné par la relation client et le commerce, je souhaite évoluer dans le domaine de la vente. Grâce à mes expériences en service client et en gestion des stocks, je suis à l'aise dans un environnement dynamique et je sais m'adapter aux besoins des clients. Organisé, souriant et motivé, je suis prêt à apporter mon énergie et mon sérieux à une équipe de vente.

FORMATIONS

IGENSIA ALTERNANCE
2025 - 2027

- BTS MCO - Management Commercial Opérationnel

LYCÉE JEAN PERRIN
2021 - 2024

- Baccalauréat Systèmes Numériques

COLLEGE JOSEPH BEDIER
2018 - 2021

- Brevet des collèges

COMPETENCES

- Accueil et conseil client
- Gestion des stocks et mise en rayon
- Sens du service et dynamisme
- Travail en équipe

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Stage - Intersport

12/2024 - 03/2025

Saint-André, La Réunion

- Prise en charge des clients, conseils sur les produits.
- Gestion des stocks et optimisation des commandes .
- Travail sous pression lors des périodes d'affluence en maintenant un service de qualité.
- Accueillir et renseigner la clientèle.

Stage - 109 Électrique

10/2023

Saint-André, La Réunion

- Gestion des équipements et assistance technique.
- Développement d'un sens du détail et de la rigueur, utiles pour la gestion de stocks en magasin.

Stage - Duberville Électroménager /
Électronique

02/2022

Saint-André, La Réunion

- Accueil et conseil des clients sur les produits électroménagers.
- Mise en rayon et gestion des stocks pour assurer la disponibilité des produits.
- Participation au service après-vente, contribuant à une augmentation de 20 % de la satisfaction client.

LANGUES

- Anglais: Intermédiaire
- Français: Courant