



CHEICK SOULEYMANE FADIGA, 24 ANS

OBJECTIF : INTÉGRER VOTRE ENTREPRISE EN
ALTERNANCE POUR PRÉPARER LE PROGRAMME
GRANDE ECOLE DE L'ICD (GRADE DE MASTER
VISÉ BAC+5) CHARGÉ D'AFFAIRES
PROFESSIONNELS EN BANQUE EN DEUX ANS

POUR LA RENTRÉE 2025

PROFIL PERSONNEL

Extrêmement motivé pour développer constamment mes compétences et évoluer professionnellement. Je suis une personne dynamique, sociable et polyvalente. Je suis confiant dans ma capacité à m'adapter à tout type de travail et à proposer des idées intéressantes pour le bien être de l'entreprise.

COORDONNÉES



42-44 rue des bons
raisins, 92500 Rueil-
Malmaison



cheicksouleymane225@gmail.
com



0788299978

ÉDUCATION

LICENCE PROFESSIONNELLE de
Droit, Economie et Gestion.
2022, UNIVERSITE PARIS 12

BACCALAUREAT STMG,
spécialité gestion finance, 2019,
LYCEE François Philibert
Dessaignes de BLOIS 41000

COMPÉTENCES

- AMF validé
- Diplôme d'excellence ACADEMIE ASSURANCES : Club Etoile
- Anglais : Lu, parlé & écrit
- Football niveau régional (Blois foot 41)
- Bénévole dans une association LINKEE

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

LCL, Conseiller Clientèle Particuliers

NOVEMBRE 2022 à AUJOURD'HUI

- Commercialiser les produits et services afin de répondre aux besoins des clients que ce soit sur la banque au quotidien, l'épargne, les crédits, l'immobilier ou les assurances.
- Conseiller les clients dans le respect de la conformité et la réglementation en vigueur.
- Analyser la gestion des risques
- Fidéliser et établir des relations suivies et personnalisées avec les clients
- Gérer le fonds de commerce et le portefeuille client.
- Conquérir de nouveaux clients correspondant à la cible définie par la direction commerciale
- Réaliser les objectifs commerciaux

NORAUTO, Chargé de clientèle en Alternance

JUIN 2019 A AOUT 2022

- Mise en avant les solutions Norauto pour faciliter la vie de nos clients (financement, pass entretien, gestion flotte...)
- Gérer Les objections et les échanges difficiles avec les clients particuliers et professionnels.
- Réaliser les objectifs commerciaux
- Garantir la qualité de l'accueil et le suivi des réclamations.
- Développer et fidéliser le portefeuille de clients auprès d'une clientèle