

sortandgroup

Editeur de solutions SaaS pour les courtiers et agents en assurance

Une donnée fiable à la source, pour mieux souscrire et mieux gérer vos polices d'assurance

X

ADRESSE VALIDE

GPS: 48.85660, 2.352521

X

Note CO2 : B 3 livraisons 1 collecte

Table des matières

1. POURQUOI L'ADRESSE EST IMPORTANTE DANS LE CADRE DE L'ASSURANCE	2
2. GENERER DE LA VALEUR GRACE A SORTANDGROUP	2
2.1. DE NOMBREUX CLIENTS SONT SOUS ASSURES OU PRESENTENT DES RISQUES AGGRAVES2.2. SIMULATION DE GAIN	2 3
3. PRESENTATION DE L'OUTIL	3
3.1. ESPACE CLIENT EN LIGNE 3.2. API	3 4
4. LES BENEFICES POUR LES COURTIERS ET ASSUREURS	5
5. LIENS UTILES ET CONTACTS	5







L'adresse, son existence, sa normalisation et toutes les données qui lui sont connexes sont notre cœur de métier. Appliquées aux métiers de l'assurance, nos solutions permettent d'enrichir votre recueil d'informations et de qualifier votre risque plus finement.

- Vérifiez l'existence d'une adresse dès la saisie
- 🟗 Identifiez précisément un bien : parcelle, année de construction, nombre de lots, type de bati...
- Détectez automatiquement les risques liés au lieu : argiles, zones sismiques, bâtiments historiques, zones réglementées (ABF, QPV...)
- Automatisez les contrôles lors des déclarations de sinistres
- Enrichissez massivement vos portefeuilles en scannant des milliers d'adresses

L'ensemble de ces outils se trouvent dans votre espace personnel sécurisé en ligne.

1. Pourquoi l'adresse est importante dans le cadre de l'assurance

De nombreux clients sont sous assurés ou présentent des risques aggravés

- 5 à 10% des contrats d'assurance ne sont pas en ligne avec la situation de l'assuré
- Un client sous assuré a plus de change de partir à la concurrence = baisse de la rétention
- Risque sous estimé = quantité importante de primes non collectées = perte de primes = de nombreux clients avec un risque sous-estimé = dégradation des ratios techniques

sortandGroup vous **permet d'identifier les contrats sous-assurés** pour permettre au courtier ou à l'assureur de piloter proactivement son portefeuille

2. Générer de la valeur grâce à sortandgroup

2.1.De nombreux clients sont sous assurés ou présentent des risques aggravés

De nombreux clients sont sous assurés ou présentent des risques aggravés

- Sinistres évités : résiliation ou mise à jour de contrat avec des exclusions correspondants à de nouveaux risques identifiés
- Valeur client : amélioration du devoir de conseil = baisse du turnover client.
- Croissance des primes : des risques mieux identifiés, des révisions de contrats avec un fort potentiel de prime et majorations de contrats sur des risques non identifiés précédemment.

2.2. Simulation de gain

Voici un exemple de gain valorisé :

Lors de la souscription d'une MRI, la présence d'un bâtiment historique est détectée par l'interrogation de l'adresse par l'outil sortandgroup. Selon la grille tarifaire, le tarif passe de 2400€ à 2592€ (+8%). Le gain net sur 5 ans (hors révision du prix) : 960€ sur un seul contrat.

Simulation du gain sur un portefeuille de 1 000 contrats MRI : 19 200€ par an

Taux de détection de risque non identifié : 10% (100 contrats). Valeur moyenne par contrat : 2400€, avec une surprime de 8% par contrat, soit un total de 19 200€ de prime supplémentaire par an.

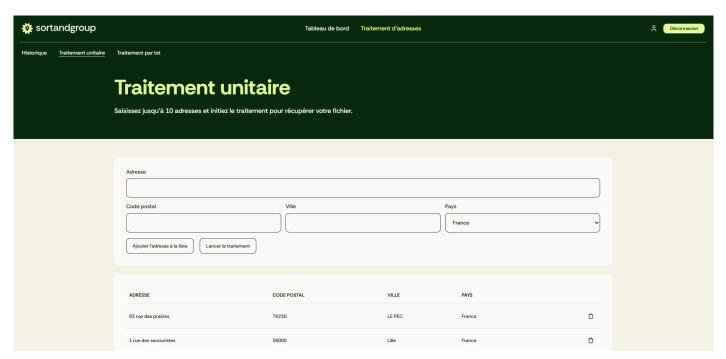
TRI* = X48

*Taux de Rentabilité Interne

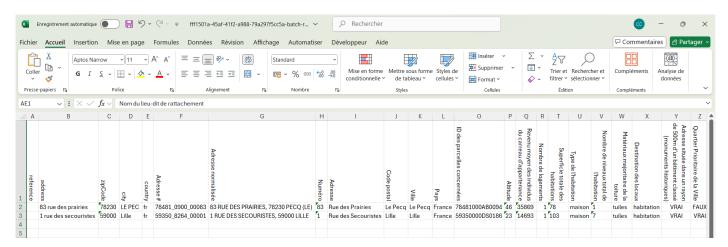
3. Présentation de l'outil

3.1.Espace client en ligne

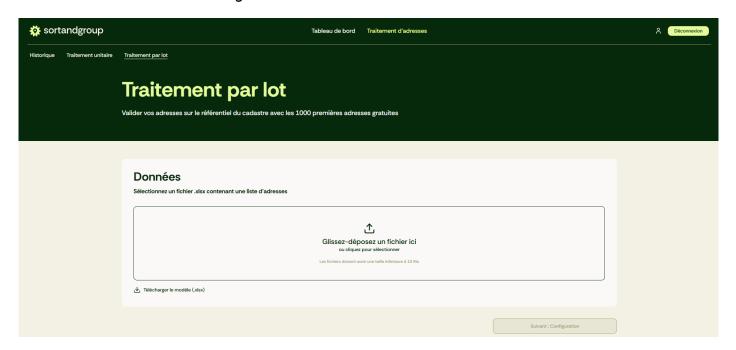
Vous avez la possibilité de saisir manuellement une ou plusieurs adresses



L'application Les résultats sont téléchargeables sous la forme d'un fichier Excel



Vous pouvez aussi soumettre un fichier clients contenant les adresses des biens assurés, l'application vous retourne alors vos données d'origine enrichies de toutes les données connexes

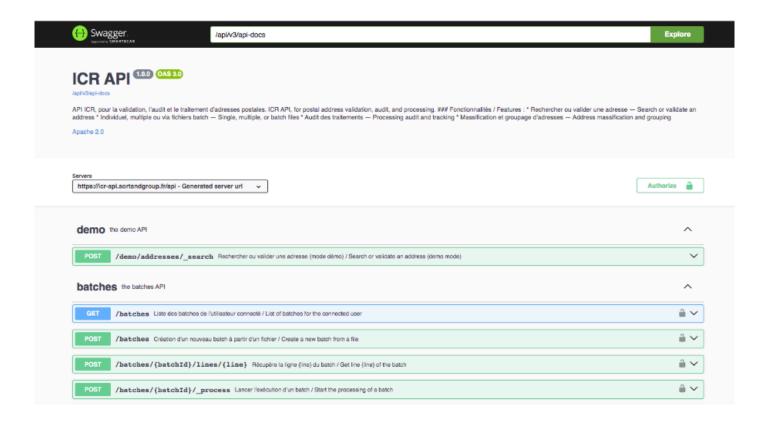


3.2. API

L'intégration dans vos infrastructures existantes est également possible via notre API

Nous mettons à disposition la documentation de nos API sur Swagger https://icrapi.sortandgroup.fr/api/swagger-ui/index.html

Nous vous accompagnons pour intégrer nos API et vous attribuer les clefs de connexion



4. Les bénéfices pour les courtiers et assureurs

Moins de données à saisir
Meilleure qualification du risque
Moins de fausses déclarations ou de saisies erronées côté assuré
Scan de portefeuille = meilleur suivi de portefeuille
Réduction du S/P avec élimination des profils à risque ou application d'une surprime

5. Liens utiles et contacts

Notre site web: https://www.sortandgroup.com/

L'accès à l'espace client pour la dépose de fichiers : https://app.sortandgroup.com/

L'accès à la documentation de notre API : https://icr-api.sortandgroup.fr/api/swagger-ui/index.html

Vos contacts

Eric Frelat
Président - Co fondateur
eric.frelat@sortandgroup.com

Mob: +33 6 14 50 21 96 Vincent Rudeau Directeur technique

vincent.rudeau@sortandgroup.com

Mob: +33 6 81 16 50 61

Christophe Cabourg Directeur des opération

<u>christophe.cabourg@sortandgroup.com</u>

Mob: +33 6 16 83 49 68