



RDV
Vendeur Qualifié

**Pour avoir toujours un
rendez-vous d'avance**



RDV Vendeur Qualifié

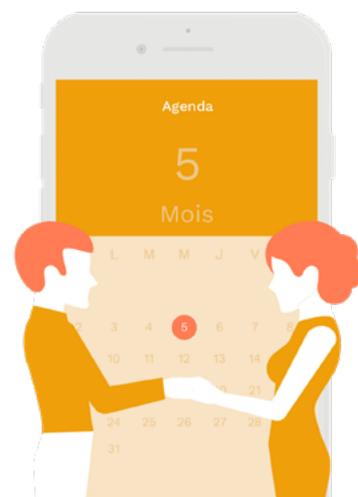
12 rendez-vous d'évaluation par an avec des vendeurs qualifiés de votre secteur

Les plus :

- Vous recevez au moins **12 rendez-vous d'évaluation qualifiés par an**
- Vous obtenez les **contacts vendeurs les plus qualifiés du marché** : des vendeurs ayant un projet de vente dans les 6 mois et qualifiés par téléphone.
40% des rendez-vous organisés pour nos agents partenaires se transforment en mandats
- Vous gagnez du temps : **Meilleurs Agents organise les rendez-vous d'évaluation pour vous**
- Vous signez plus d'exclusivités : **nos agents partenaires signent 50% d'exclusivités sur les rendez-vous**

Comment ça marche ?

- 1 Le propriétaire se déclare vendeur en réalisant une estimation en ligne sur Meilleurs Agents
- 2 Un conseiller expert Meilleurs Agents l'appelle pour qualifier son projet de manière approfondie et prendre ses disponibilités pour des rendez-vous avec 1 à 3 agents
- 3 En tant qu'agent vous réalisez l'estimation lors du rendez-vous
- 4 En cas de vente, la rétrocession pour Meilleurs Agents s'élève à 25% TTC de la commission perçue



Ce que vous y gagnez :

En obtenant directement des rendez-vous d'évaluation avec des vendeurs qualifiés, vous augmentez vos chances de décrocher des mandats et vous boostez votre chiffre d'affaires.



En deux mois, l'outil RDV Vendeur Qualifié nous a apporté 5 contacts, 3 mandats et 1 vente.

Sylvain Rigaut, Agence Stéphane Plaza Immobilier
Bègles (33)

1 vente sur 2
commence ici

450 000
estimations par mois



pro.meilleursagents.com
pro@meilleursagents.com
Rejoignez-nous : 01 85 15 54 63
Déjà partenaire : 01 85 15 54 62