

Commercial / Technico-commercial(e)

Image et Concept est une société spécialisée dans le développement digital et l'intégration des solutions audiovisuelles. Le développement numérique des villes, communautés, des grandes surfaces et des entreprises fait partie de notre objectif.

A cet effet et dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) diplômé(e) d'école de commerce doté d'un fort tempérament commercial. Une expérience de deux ans minimum ou sortant d'une formation de très bon niveau dans un domaine similaire est importante, mais avant tout nous apprécierons votre volonté de réussir et d'évoluer.

Si vous êtes dynamique et que vous avez le goût de bon relationnel et du contact client, nous vous attendons !

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous aurez en charge le développement commercial de nos produits de gamme audiovisuelle.

Votre profil :

Commerciale avec une expérience solide

- Vous avez une première expérience réussie ou formation de deux ans minimum dans une fonction similaire ;
- Vous êtes orienté(e) vers la satisfaction clients et vous avez un esprit créatif.
- Vous avez l'intelligence commerciale et un goût pour la négociation commerciale ;
- Vous êtes positif(ve), autonome et organisée ;
- Vous avez un relationnel, un sens de l'écoute et une éloquence parfaite ;
- **Vous êtes un combattant(e), et ne lâchez rien !**
- **Votre formation : Bac + 2 (minimum), commercial, business développement**

Commerciale débutant

- Vous faites preuve d'une vraie motivation et de créativité.
- Vous êtes orienté(e) vers la satisfaction clients ;
- Vous avez l'intelligence commerciale et un goût pour la négociation commerciale adossée à votre agilité à comprendre les attentes des clients ;
- Vous êtes positif(ve), autonome et organisée ;
- Vous avez un relationnel, un sens de l'écoute et une éloquence parfaite ;
- **Vous êtes un combattant(e), et ne lâchez rien !**
- **Votre formation : Ecole de commerce, business school**

Vos missions principales consistent à

- Vous vous situez entre l'avant-vente et la vente dans un premier temps afin de vous familiariser avec l'ADN de l'entreprise et son savoir pour en faire une bonne promotion auprès des clients ;
- Analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions adaptées ;
- Prospecter des entreprises de typologies variées en B to B dans le secteur géographique défini par le Responsable commercial ;
- Gérer les négociations clients ;
- Gérer et fidéliser votre portefeuille de clients (appels et visites régulières, présentation des nouvelles gammes de produits, proposition de nouveaux services. . .).

* Vous serez formé à nos technologies et nos savoirs afin d'assurer une bonne approche technique et commerciale et vous allez travailler dans le respect impératif des règles déontologiques relatives au démarchage des clients et process de l'entreprise.

Conditions de travail :

Contrat : CDI, temps plein

Salaire : Salaire à définir en fonction de l'expérience et du profil

Début : poste à pourvoir

Lieu de travail : Groupe IMAGE et CONCEPT, 4 rue du commandant Paris, 94000, Créteil